



企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役兼グループCEO
久松 孝治

創意と協調 情熱と実行

【顧客への貢献】
物流を支えるインフラ企業として、お客様にとってかけがえのない存在であり続けること。行動精神にある「サービスとは気心」の考えを大切に、一步お客様に近づいた気遣いで、真の顧客満足を実現します。

【地域社会への貢献】
南大阪に根ざし成長してきた企業として、地域の物流・モビリティを支え、雇用の創出を通じて地域経済の活性化に貢献します。全国へ事業を拡大しながらも、地域とのつながりを大切にまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2031年の売上高100億円達成に向け、グループ全体で年率約12%の成長を目指す。主力の運送3社は有機成長とM&A（2027～2030年に5件）により50億円規模へ拡大。自動車販売事業は中古車比率向上と架装付き商品化で35億円へ、架装事業はグループ内連携及び設備投資を軸に6億円へ成長させる。

課題

人材の確保と育成基盤の強化（採用力向上・教育体制の整備）
AI活用含めたDXによるグループ全体の生産性向上
M&A後のPMI（統合後経営）体制の更なる強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

次世代を担う人材を育成するプログラムのグループ全社への展開・定着
待遇改善・キャリアパスの明確化による定着率向上
AI活用人材の全社的な育成およびバックオフィス業務の生産性向上
グループ共通の業務基盤（経理・労務等）のデジタル化・統一
生産設備・整備設備への投資による生産性向上と受注能力の拡大
M&A統合プロセスの標準化と、段階的なM&Aの実行

実施体制

グループCEOを筆頭に、HD主導でグループ全体の成長戦略・M&A・DXを統括
各事業会社の責任者が売上・利益目標を担い、セグメント別の成長施策を推進
HD内にグループ採用・教育・IT機能を集約し、人材育成とバックオフィス改革を横断的に推進
M&A専任チームによる候補選定・PMI実行の一元管理



特許製品 セパレートボデー

- 本社所在地：大阪府大阪市阿倍野区
- 事業概要：経営コンサルティング
- 常時使用する従業員：347名
(グループ全体・2025年12月時点)
- 現在の売上高：51億円
(グループ全体・2025年6月期)
- 法人番号：9120101058660
- Web：https://www.hisamatsu-hd.co.jp/

売上高100億円実現へ向けた計画と体制



(株)ヒサマツホールディングス
経営コンサルタント業

運輸事業
 トランスポートアトミック(株)
 (株)アトミック
 (有)山中運送

自動車販売・整備・架装
 久松自動車販売(株)
 (有)栄進ボディ工業

その他の事業
 (有)ワイプラネット

○法人番号：9120101058660（株式会社ヒサマツホールディングス）、6120101032404（久松自動車販売株式会社）、3190002000225（有限会社栄進ボディ工業）
 8120101032294（トランスポートアトミック株式会社）、9120102020405（株式会社アトミック）、8020002090988（有限会社山中運送）、7020002103536（有限会社ワイプラネット）