



吉祥寺オフィス

- 本社所在地：東京都杉並区
- 事業概要：商業施設等の内装工事
- 常時使用する従業員：21名
(2026年1月時点)
- 現在の売上高：16億円
(2026年1月期)
- 法人番号：8011301006594
- Web：https://www.myards.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



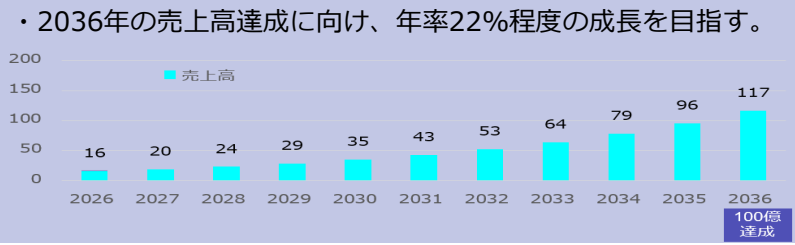
代表取締役
西尾 直

ずっと居たくなる、心地よい空間をつくる

私たちは、デザイン・設計・施工をワンストップで提供し、お客様に心から信頼され、安心して任せいただける企業を目指しています。大工という仕事は、人々の暮らしと社会の基盤を支える、誇り高く必要不可欠な仕事です。その価値と魅力を次の時代へつないでいくことが、私たちの使命です。売上100億円はゴールではなく、より大きな価値を生み出し、社会に貢献するための通過点にすぎません。古き良き精神を礎に、変化を恐れず挑戦を続け、日本の建築の魅力と技術を世界へ広げていく。多様な文化と人材が共生するワンチームとして、未来を切り拓いてまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標



課題

- ・取引先をゼネコン、設計事務所、施主直請け、管理会社などに分散し、売上基盤を安定させる。
- ・多能工として幅広く対応できる人材を確保・育成する。
- ・企画・設計業務を効率化し、提案力と生産性を高める。
- ・品質と対応力を備えた協力会社を確保し、マイヤーズブランドを維持する。
- ・事業拡大を支える経営管理人材を確保・育成する。
- ・変化を前向きに受け入れ、挑戦できる組織文化を醸成する。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・海外会社との合併会社を設立し、海外有名ブランドの日本出店時の内装工事の受注を増加させる。
- ・現従業員の中から合併会社や新規プロジェクトに参加したい従業員を公募し、管理者として教育する。
- ・全国の協力会社を今以上に確保し、協力会社が生み出す付加価値を適正に評価。協力会社を管理会社として据置、全国の工事を効率的に受注する。
- ・確かな建築技術を持ちながら受注減に苦しんでいる会社をM&Aすることにより技術の伝承及び建築業界の魅力向上を図る。

実施体制

- 【営業】トップセールスにより既存の大手取引先から受注を増やすと共に、新規得意先の獲得を図る。
- 【施工体制】①協力会社に100億円企業に参画してもらう事の意義を理解。業界イメージの向上を目標に技術力のある協力会社を増やす。②M&Aにより技術力のある協力会社を取得し技術者の人事交流を図る。
- 【人材】チャレンジ精神旺盛な従業員を募り、内部及び外部の関係者との協業に参加させることにより管理者又は技術者としての能力を向上させる。

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです