



東京都港区虎ノ門本社

- 本社所在地：東京都港区虎ノ門4-3-1 城山トラストタワー15F
- 事業概要：不動産売買、賃貸、管理、権利調整など不動産業務を展開する総合不動産
- 常時使用する従業員：21名（2026年5月時点）
- 現在の売上高：16億円（2026年2月期）
- 法人番号：4010401172846
- Web： <https://www.wegdih.com/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
清水 雅史

世界最高の顧客体験を提供する

不動産業界における既存の常識や非効率を見直し、テクノロジーと専門性を融合させることで、新たな不動産サービスの在り方を創造していきます。100億企業への成長は、単なる売り上げ規模の拡大ではありません。お客様に対して、より透明性が高く、安心して任せられる不動産取引を提供し、地域社会に対しては、不動産を通じた価値向上と持続的な発展へ貢献していくことを意味しています。また、会社の成長とともに、社員一人ひとりが挑戦し続けられる環境づくりを推進し、成果に見合った待遇改善や働きやすい組織づくりにも積極的に取り組んでまいります。「We go down in history.」のもと不動産業界に新たなスタンダードを築き、社会に必要とされ続ける企業を目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2030年の売上高達成に向け、年率58%程度の成長を
目指す。
売上高の推移



課題

- ・営業組織の拡大と標準化
- ・DX、業務効率化の推進
- ・人材採用と育成
- ・ブランド力、信頼性の向上
- ・ストック型収益の拡大
- ・組織拡大に伴う内部管理体制の強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

物件、顧客、営業履歴を一元管理する総合不動産プラットフォームの構築を推進しております。過去の取引履歴や対応状況を可視化することで、営業品質及び顧客対応力の向上を図るとともに、AI agentを活用した、資料作成・顧客提案・追客業務等の効率化を進め、生産性向上と企業拡大を実現してまいります。また、営業組織の拡大や高付加価値案件への対応強化、管理事業等のストック型収益拡大を通じ、持続的な成長基盤の構築を目指しております。

実施体制

- ・代表取締役を中心に、営業部門・管理部門・システム担当が連携し、DX推進及び事業拡大
- ・AI agentを活用した業務効率化を実現する総合不動産プラットフォームの構築