



施工実績\_タンク螺旋階段製作/配管ラック製作

- 本社所在地：兵庫県高砂市
- 事業概要：機械据付・配管・製缶・とび土工事業（産業プラント専門工事）
- 常時使用する従業員：39名  
（2025年4月時点）
- 直近3期の平均売上高：10億円  
（2023年4月期～2025年4月期の平均）
- 法人番号：5140001057244
- Web：https://www.kumada-inc.jp/

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役  
熊田 亮

## 「誠実・努力・和」の精神で産業インフラの未来を拓く

「誠実・努力・和」の精神を全ての行動指針とし、産業プラントの機械据付や製缶・配管工事における圧倒的な技術集団として、日本のものづくり基盤を次世代へと繋ぐ存在を目指します。現場においてはお客様との対話を重んじ、生産環境への細心の配慮と全社一丸となった技術の研鑽により、確固たる信頼を築き上げます。専門工事業の枠を超えた「総合エンジニアリング企業」への成長を通じて、地域社会に新たな価値をもたらし、未来のインフラを力強く牽引してまいります。社員一人ひとりが高い志を持ち、公私ともに豊かさを実感できる強靱な組織を作り上げます。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

2035年に売上高100億円を達成し、保守管理から施工までを一貫して担う「総合エンジニアリング企業」へと成長する。戦略的M&Aによる事業承継や新領域への参入を段階的に進め、多角的な事業ポートフォリオを確立して収益基盤を安定化させるとともに、事業統合によるシナジー効果を生む。また、最新設備への投資や工場の省エネ化を断行し、高付加価値な製品製造とコスト競争力を両立した持続的な成長基盤を構築する。

### 課題

- ・戦略的M&Aの確実な成約と、早期の事業統合（PMI）によるシナジー創出
- ・主要顧客近接地における新拠点の獲得
- ・ベトナム新拠点における事業実施体制の確立と、現地リーダーによる自立的な運営体制の構築と現地での受注獲得
- ・国内拠点の拡充に対応できる技術者の採用・育成

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

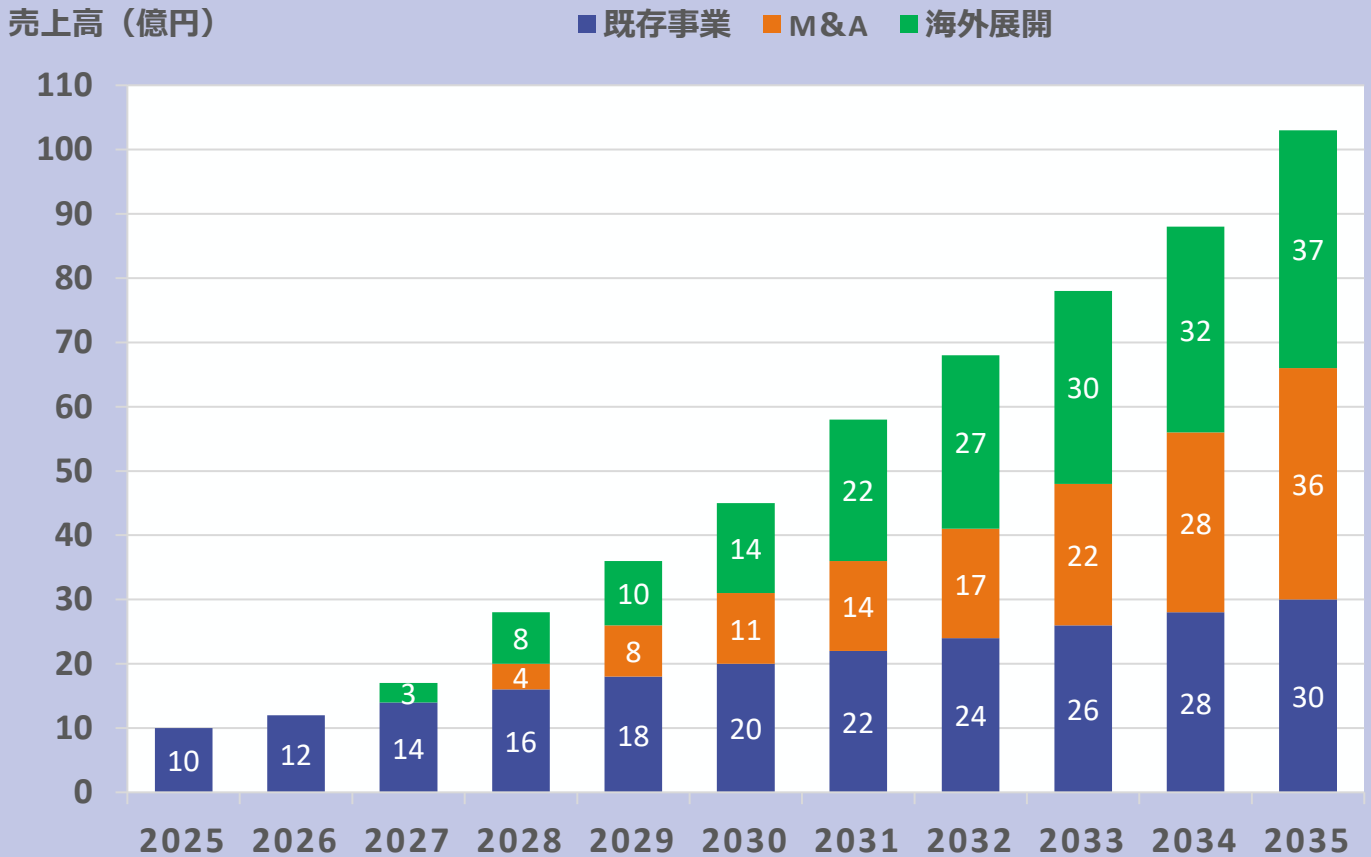
- ・主要顧客ニーズに応えるべく、顧客近接地にてM&Aによる新拠点の開設
- ・急な要請にも迅速に応える機動的な施工・保守体制を構築
- ・ベトナム拠点新設によるコンテナサイズ製品の内製化とコスト競争力強化
- ・ベトナム拠点の現地受注の獲得による新販路開拓
- ・プラント設備管理等に強みを持つ企業とのM&Aの推進、保守・管理部門の強化によるストック型ビジネスの確立
- ・医薬・食品系の配管の製造事業の開始と定着

### 実施体制

- ・顧客近接地である岡山・大分等でのM&Aによる新拠点・工場展開で、国内で顧客ニーズに即応する体制を強化
- ・M&Aによる売上倍増を支えるべく、経営管理基盤の強化とガバナンス確立
- ・ベトナム拠点への実習生の送り出しと日本への製品輸入
- ・熟練の実習生を現地リーダーに据えた海外拠点の早期立ち上げ
- ・最新鋭設備への投資や工場の省エネ化を推進するとともに、3期連続の給与増実績を礎とした待遇改善と教育の充実により、社員が挑戦し続けられる強靱な組織を構築

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現の目標計画



100億  
達成

