



GL機器の出荷準備

- 本社所在地：大分県中津市
- 事業概要：グラスライニング (GL) 製 反応機・タンク・熱交換器等の製造ならびに工事・機器メンテナンス
- 常時使用する従業員：138名 (2026年2月時点)
- 現在の売上高：26億円 (2025年5月期)
- 法人番号：6320001011157
- Web：https://gl-hakko.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役 河本 英二

新・真・進

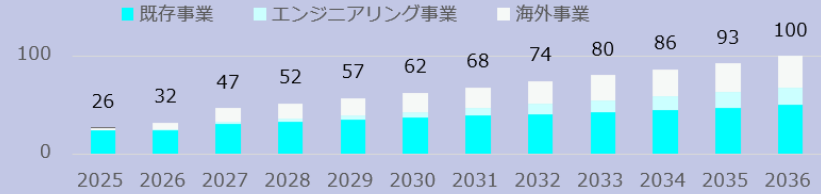
常に新しい技術・知識を求め、真心を持ってお客様に接し、決して立ち止まらずに進み続ける。この三つの「シン」を基本精神として、これからもお客様のお役に立てるよう日々研究開発を怠らず、お客様の声に耳を傾け、精進し続けることをお約束します。

私たちは、商品・サービスの開発・製造・販売を通して全社員の物心両面の幸福を追求するとともに、事業活動を通して社会貢献を目指します。一人ひとりが「働きがい」を感じ、自己を磨ける環境こそが、魅力的な製品・サービスを生み出します。ステークホルダーの皆様と共に、決して立ち止まらずに歩み続けます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2036年の売上高達成に向け、年率13%程度の成長を目指す。



課題

- 1.国内市場規模の伸び悩み
- 2.海外市場への展開・売上拡大
- 3.技術継承と人材育成・人材確保
- 4.工場施設の老朽化対策
- 5.研究開発のスピードアップ

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- 1.スモールエンジニアリングによる新規市場開拓を足掛かりに、事業の軌道化を図り、売上拡大へと繋げます。
- 2.海外事業におけるインド市場向けグラスライニング機器と軸薬の新規販路開拓により事業の軌道化を図り、売上拡大を目指します。
- 3.魅力的な製品・サービスを魅力的な仕様・価格で、魅力的なタイミングで市場に投入し続け、マーケットシェアを拡大します。
- 4.工場の自動化・デジタル化を加速させ、製造プロセスを最適化し、圧倒的な生産性と品質の向上を実現し、市場ニーズに応えます。
- 5.マニュアルの可視化とフォローアップ体制の確立を行い、働きがいのある環境と魅力的な昇給・処遇実現による人材確保を行います。
- 6.中長期的な設備投資計画に基づく効率的な生産体制の確立を行います。

実施体制

1. 専門営業部門の設置とEPCパートナーシップの構築
2. 生産能力の増強 新工場建設、人員配置による増産体制
3. MTS (見込生産) への転換を図り、標準パッケージの販売体制
4. スマートファクトリー化を軸とした自律型生産システムの構築
5. 生産技術部門に「生技DXチーム」の立上げ
6. 魅力的な「処遇実現」のための財務戦略 (人事・総務の連携)

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです