



## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長  
下村 彰

## 高精度シリコン半導体用の研磨材を安定供給する

当社は、創業以来培ってきた研磨技術の知見、品質管理体制、国内外の顧客基盤を活かし、電子部品の精密加工分野における高品質研磨材の安定供給を通じて、売上高100億円企業への成長を目指します。今後は、既存製品の品質向上に加え、シリコンウエハー用研磨材の海外市場向け製品の拡販を進めます。また、品質保証体制の強化、技術人材の育成を通じて、顧客から選ばれ続ける企業体制を構築いたします。これらの取組によって、既存事業の安定成長に加え、成長市場向け製品の売上比率を高めて、中長期的に売上高100億円を達成する計画であります。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

国内外の半導体ウエハーメーカーに高品質の研磨材を供給し2035年に売上達成する



### 課題

外部環境として半導体が安全保障上の重要アイテムになったことにより、米中対立や中国の対日規制等の政治的な影響を受けることとなります。

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

今後の電子材料の精密加工分野において、高精度な研磨材に対する需要が継続的に拡大すると見込んでいます。当社は、既存のラッピングパウダー事業を基盤としながら、シリコン半導体ウエハー向けの販売を強化し、売上高100億円の実現を目指します。具体的には、既存顧客への供給量拡大と品質対応力の強化により売上基盤を拡大し、取引先のネットワークを活用し、中国、韓国、台湾、将来はインド市場への販売拡大を図ります。グローバルな供給体制を整備することで、成長市場の需要を取り込み、持続的な売上成長と収益力の向上を実現します。

### 実施体制

国内既存顧客への販売拡大に加え、中国、韓国、台湾、将来的にはインドへの半導体・電子材料関連企業への営業活動を強化します。海外関連会社や既存取引先ネットワークを活用し、現地ニーズに応じた製品提案を行うことで、新規顧客の獲得と輸出売上の拡大を図ります。売上高100億円の達成に向けて、代表取締役社長を責任者とし、営業、品質保証、技術、管理部門の責任者で構成する推進体制を整備します。各部門の進捗状況を定期的に確認し、課題の早期把握と対策実行を行います。



半導体シリコン用 研磨材

- 本社所在地：東京都墨田区
- 事業概要：電子部品の精密加工用の研磨材を国内外のシリコンウエハーメーカーへ供給している
- 常時使用する従業員：18名  
(2025年12月時点)
- 現在の売上高：52億円  
(2025年12月期)
- 法人番号：1010601015056
- Web：http://www.hinomoto.co.jp/

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです