



NUIR VINTAGEHARAJUKU

○本社所在地：東京都渋谷区宇田川町3-5
Spark SHIBUYA 6階

○事業概要：各種中古ブランド品及び関連商品の買取、販売、及びオークション運営

○常時使用する従業員：47名
（2026年3月時点）

○現在の売上高：68億円
（2025年11月期）

○法人番号：7011701021442

○Web： <https://penguintrade.co.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
佐藤 佑一

リユースをもっと楽しく、もっとワクワクに

当社は、中古ブランド品の査定仕入からオークション、小売販売までを一体で行うリユース事業を展開しております。自社で流通を構築することで、取扱高の拡大と高い収益性を実現しております。今後は、自社査定による仕入強化を起点に、オークション流通額の拡大と小売店舗の出店を連動させた循環型の事業モデルを推進し、流通量の拡大と収益性の向上を図ります。これらの取り組みにより、2028年に売上高100億円の達成を目指します。本事業を通じて、リユース市場の発展と適正価格の形成に貢献してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

- ・2028年に売上高100億円を達成する。
- ・オークション取扱高の拡大および小売店舗の出店により流通規模を拡大する。
- ・受託販売比率を引き上げ、高収益モデルを確立する。

課題

- ・仕入量の拡大
- ・オークション出品数および参加企業の増加
- ・小売店舗の出店および運営体制の強化
- ・在庫回転率の維持

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・法人買取事業者との連携強化および新規開拓により、査定件数を拡大し仕入量を増加させる
- ・オークションにおける出品数の拡大および参加企業の獲得により、取扱高を拡大する
- ・都市部を中心に小売店舗の出店を進め、販売チャネルを拡充するとともに相場形成力を強化する
- ・受託販売の導入・比率引き上げにより、在庫リスクを抑えつつ粗利率を向上させる

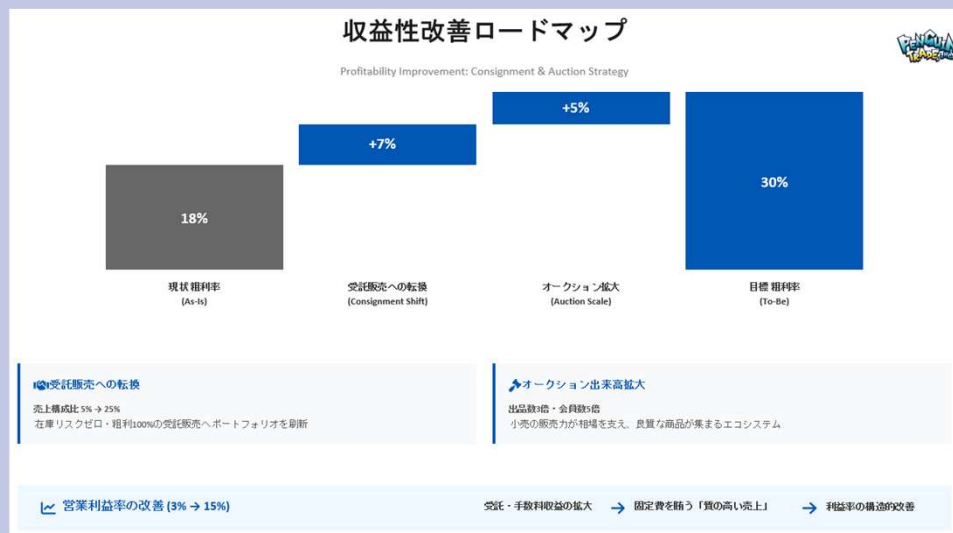
実施体制

- ・法人買取事業者の開拓およびリレーション構築を担う営業体制を強化する
- ・オークション運営体制を強化し、出品数および参加企業の拡大に対応する
- ・小売店舗の出店および運営を担う組織体制を整備し、多店舗展開を推進する
- ・ITシステムおよびデータ基盤を整備し、査定・在庫・販売の効率化を図る

売上高100億円実現目標と事業戦略

- ・【小売事業】は、**都内一等地**等に小売店を出店し、**広告戦略の初動集客**で高い来店率を確保し、口コミを獲得した後は**広告最適化**を図り、収益を最大化する。
- ・【オークション事業】は、**SNS等で新規会員を獲得**しつつ、**自社小売販路**を有する強みを生かし、**自社落札による高い落札率**を維持して、**安定した高相場**で取引量の多い、**質の良いオークション**を目指す。**複数屋号**の自社オークションを運営することにより、**差別化**を図りつつ、**需要をコントロール**する。
- ・自社で小売販路、オークション販路という**複数の流通チャンネル**を有することにより、**商品流通の最適化**を図ることができる。
- ・**海外（上海、バンコク、香港）でのオークション開催**経験を通じ、海外での仕入・販売ルートを確保し、**為替相場に影響を受けないポートフォリオ**を確立する。
- ・自社で国内外ともに**バリューチェーンを構築**して収益を最大化し、**止まらない成長循環**を実現する。

Made in Japan の「リユース文明」を世界へ



店舗紹介



NUIR VINTAGE
SHIBUYA



NUIR VINTAGE
HARAJUKU



NUIR VINTAGE
KAMAKURA

Nuir
VINTAGE