



本社ビル

○本社所在地：大阪府大阪市西区南堀江1-10-11

○事業概要：非鉄金属材料をはじめ、特殊金属、フッ素樹脂関連材料、工業用機械・プラント機器、電子部品等を取り扱う専門商社。

○常時使用する従業員：60名

（2026年6月時点）

○現在の売上高：80億円

（2025年8月期）

○法人番号：1120001049024

○Web： <https://www.nisitani.co.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
西谷 和夫

技術革新と産業発展が両立する社会の実現

当社は、工業材料分野における専門商社として培ってきた知見とネットワークを活かし、お客様の課題解決と新たな価値創造に貢献することを使命としています。既存事業の深化と成長分野への挑戦を両立し、社員・取引先・地域社会とともに持続的な成長を実現してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2043年の売上高100億円達成に向け、既存事業の拡大に加え、水素・エネルギー関連分野、半導体関連分野等の成長市場への展開を推進し、持続的な事業成長を実現する。

課題

- ・既存事業の顧客基盤強化
- ・成長市場向け新規商材・用途開拓
- ・海外メーカーとの連携強化
- ・技術提案型営業人材の育成
- ・新規事業の収益化および売上構成比向上

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

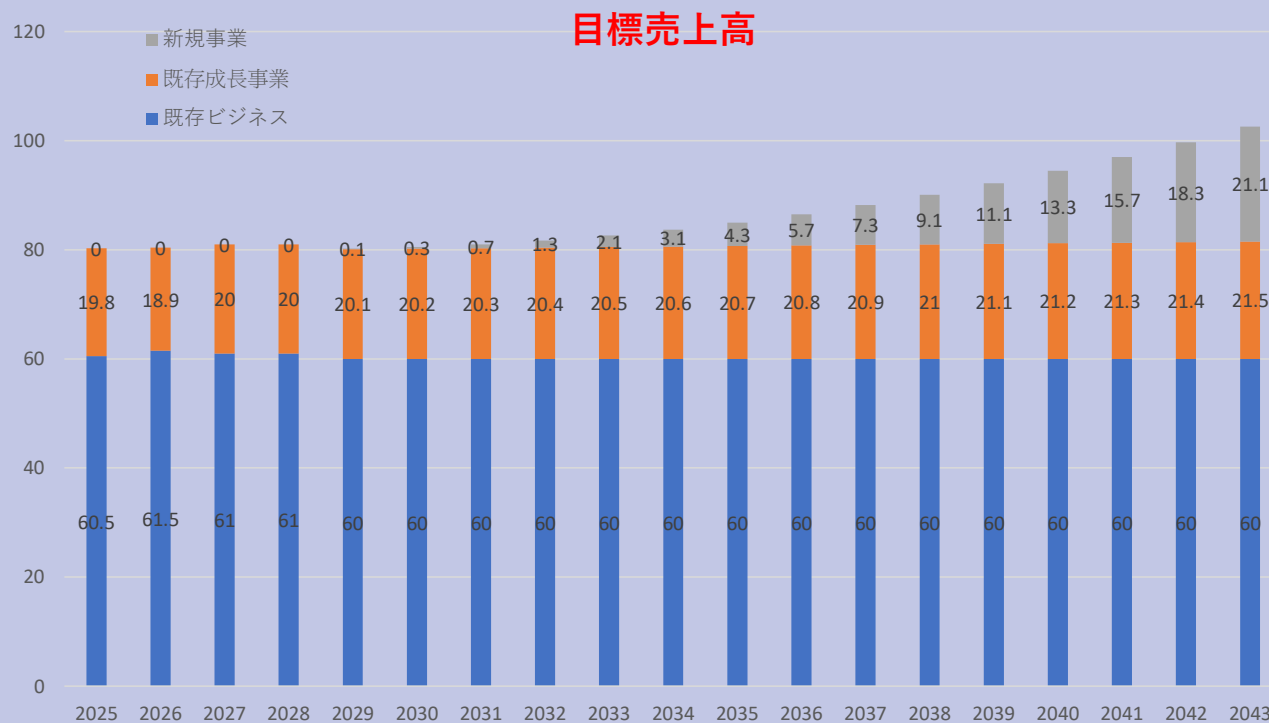
非鉄金属・工業材料分野で培った販売網と海外ネットワークを活用し、高機能材料や成長市場向け商材の市場開拓を推進する。差別化商材の提案力を強化し、持続的な売上成長を目指す。

実施体制

営業本部・新規事業推進室を中心に、各営業部門と連携して既存事業の深耕および新規事業を推進する。あわせて、メーカー・販売先・海外パートナーとの連携を強化するとともに、大阪産業局、中小機構等の支援機関や専門家を活用しながら、提案力向上、人材育成および事業化を推進する。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

- ・ 非鉄金属、特殊金属、フッ素樹脂関連材料等の既存事業における販売拡大
- ・ 海外メーカーとの連携強化による差別化商材の発掘および国内市場への導入
- ・ エネルギー関連分野、半導体関連分野、データセンター関連分野等への新規参入
- ・ 国内外展示会への積極参加による新規顧客および新規商材の開拓
- ・ 技術提案型営業の強化による高付加価値ビジネスの推進

100億
達成