



イベント施工・会場設営

- 本社所在地：茨城県つくばみらい市
- 事業概要：イベント施工・
機材リース・会場設営
- 常時使用する従業員：64名
(2026年4月時点)
- 現在の売上高：19億円
(2025年9月期)
- 法人番号：2050001038314
- Web：https://kreisjpn.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
吉田 和明

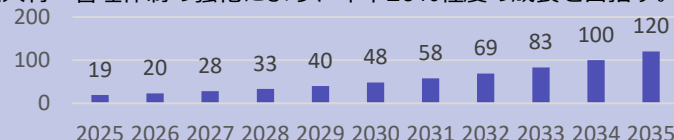
想いを形に

KREISは、イベント施工・機材リース・会場設営を一気通貫で提供し、屋外フェス、展示会、企業プロモーション、店舗内装など、多様なイベント空間づくりを支えてきました。今後は、自社機材・施工力・若手人材を軸に、難易度の高い施工を再現性ある標準へと高め、安全性・品質・スピードを兼ね備えた施工体制を構築します。2034年に売上高100億円を達成し、首都圏および全国の大型案件への対応力を高めることで、社員の成長と待遇改善、地域雇用の創出、イベント文化の発展に貢献してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2034年に売上高100億円を達成し、2035年に売上高120億円を目指す。大型フェス・展示会・企業プロモーション等の受注拡大と、自社機材・施工人材・管理体制の強化により、年率20%程度の成長を目指す。



課題

大型案件の増加に伴い、機材・人材・倉庫・車両等の先行投資が必要となる。加えて、案件別採算管理、売掛回収管理、資金繰り管理を強化し、成長に耐えられる管理体制を構築することが課題である。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・大型フェス、展示会、企業プロモーション案件の受注拡大
- ・自社機材・倉庫・車両の増強による施工対応力の向上
- ・首都圏、関西、札幌拠点を活用した全国対応体制の強化
- ・店舗内装、特殊造作、空間演出など周辺領域への展開
- ・M&A、業務提携、外部人材活用による施工・営業体制の拡充

実施体制

代表取締役を中心に、施工営業部・機材管理部・総務部が連携し、案件別採算、売掛回収、資金繰りを月次で管理する。外部支援者および認定支援機関とも連携し、財務管理・営業管理・人材採用を強化することで、売上100億円企業にふさわしい経営基盤を構築する。