



株式会社旭テクノロジー 本社

- 本社所在地：兵庫県姫路市
- 事業概要：発電所・プラントのメンテナンス、太陽光発電設備のEPC・O&M、蓄電設備運用、ドローンを活用したサービス開発、ドローンスクール運営等
- 常時使用する従業員：106名
(グループ全体・2026年5月時点)
- 現在の売上高：35億円
(グループ全体・2025年9月期)
- 法人番号：4140001062360
- Web：<https://atcl.co.jp/>
<https://apmcl.co.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
幸長 保之

持続的成長の先に100年続く会社を創る

旭テクノロジーは、創業事業である産業用プラントのメンテナンスで培った技術やノウハウを、太陽光発電等の再生可能エネルギー事業や、工場・公共インフラ点検等を行うドローン事業に派生させ、事業領域を拡大するとともに社会と向き合ってきました。今後は、不動産事業を展開する旭パワーマネジメント、IPP・PPA・アセットマネジメント事業を展開する旭サステナブルの子会社2社とともに、“チーム・ASAHI”としてより一丸となり、グループ売上高100億円を目指します。売上高100億円は目的ではなく、“技術の普及と活用を通じて幸福な「社会と未来」を創造する使命”を持続的にグループ全体で果たし続けるための経営基盤を築く通過点であると考えています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2023年(第50期)にグループ売上100億円を達成することを目標に、個と組織が持続的に成長している状態を目指します。また、常に「挑戦する姿勢」を大切にし、事業基盤の強化のため、グループとの相乗効果が期待できる企業や、関連会社・事業のM&A、新規事業への挑戦についても前向きに検討し取り組んでいきます。

課題

- ・既存事業領域(プラント・再生可能エネルギー・ドローン・不動産・IPP/PPA)の深化と強化
- ・各事業間でのシナジー創出、複合型モデルの進化
- ・新規事業の開発と育成
- ・M&A、アライアンス戦略の強化
- ・人材育成、能力開発の強化
- ・財務基盤の確立

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・各社、各事業部の役割の再定義
- ・M&Aやアライアンス拡大の模索
- ・成長を促す10の行動規範「ASAHI Ism」の社内浸透と体现
- ・キャリア形成制度の構築
- ・グループ横断人材や次世代経営層の育成

実施体制

- ・安全管理室の立ち上げ
- ・社内外広報戦略プロジェクトの立ち上げ
- ・管理部主導による人事制度刷新の推進
- ・グループ組織体制の変更
- ・グループ横断人材や次世代経営層の配置

売上高100億円実現目標とグループ体制

チーム・ASAHIは事業活動を通じ、社会に価値を提供し続ける企業を目指します

