



主力商品 業務用飲料用ディスペンサー
BAKUTANSAN

- 本社所在地：東京都小平市天神町1-1-24
- 事業概要：飲料用ディスペンサー製造販売
- 常時使用する従業員：220名
(2026年7月時点)
- 現在の売上高：76億円
(2026年2月期)
- 法人番号：1012701000805
- Web： <https://www.nittoku-inc.jp/service/bakutansan/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
島田 昭

唯一無二の技術を日常に。確かな品質で、明日に健やかさを。

当社は70年以上に渡り、外食産業向けの業務用ビールサーバーや炭酸水サーバーの製造販売を行ってまいりました。当社が誇る「本当に強い本物の強炭酸」を抽出する技術。その根底にあるのは、気体と液体を極限まで溶け込ませる、唯一無二の融合技術です。熟成されたこのコアテクノロジーを、私たちは今、まったく新しいステージへと解き放ちます。オフィスやレジデンス等、人々の多様なライフスタイルが交わるあらゆる日常へ。集中力を高め、健康を支える、新たな潤いとして。ペットボトルゴミを出さない、サステナブルで豊かな生活の象徴として。業界の垣根を越え、確かな品質とともに。私たちは、あらゆる日常に「健やか」を届けていきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2033年度に売上高100億円達成に向け、独自技術の高付加価値製品を軸に、既存事業強化と新規市場開拓を進める。人が集う場所をターゲットとし、業界に囚われないビジネスモデルで売上拡大を目指す。そのために、マーケティングやビジネスモデルを構築し、2033年度に異業種からの自社売上比率を20%超を目指し売上高100億円を達成することを目標とする。

課題

- 機能とデザイン性の高い自社企画製品の設計・生産
- 当社認知度の向上を含めたマーケティング能力
- 受注増に伴う工場スペース不足と人材難の解消
- 品質管理・開発提案・営業体制の一体的強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- 自社商品の育成と若手社員への技術継承
- オフィス及びレジデンス市場向け商品の開発
- 生産能力増強(OEM生産やM&Aを含むサプライチェーンの構築)
- パートナー企業との連携による販売網の構築
- 異業種向けのマーケティング戦略による販路拡大

実施体制

- 役員直下のマーケティング部門の新設しスピード感を持った営業戦略の実行
- 製造・品質保証・研究開発・営業・管理部門の連携強化
- M&A専門担当者を選任し、自社生産能力、販売網の増強を実施
- 展示会出展により代理店およびパートナーシップの拡大を行う
- ジョブローテーションの実施により適材適所、従業員の長所を伸ばす体制づくりの構築

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現の計画

株式会社ニッタクは、異業種での事業拡大を計画しており、2033年度において売上100億円を達成することを目標とします。

売上高

