

生きるを良くする技術欲。

TechnoProject



本社(タイムプラザビル)／CTPビル

○本社所在地：島根県松江市

○事業概要：システムインテグレーション事業・特定業種ソリューション開発・クラウドサービス提供・ICTに関するコンサルティング、計画および実行支援・デジタル人材育成

○常時使用する従業員：261名

（2026年4月時点）

○現在の売上高：61億円

（2026年3月期）

○法人番号：6280001000494

○Web：https://www.tpj.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
山中 茂

技術の先に、より良い生き方を創造する。

テクノプロジェクトは、技術を通じて人々に安心と喜びをもたらし、誰もが笑顔で過ごせる社会を創造します。私たちは、関わる全ての人々と、共に成長し、支え合う企業であり続けます。

テクノプロジェクトは、要求されたものを作る会社から、課題を見つけ、価値を描き、形にして届ける会社へ進化します。

これまで培った技術力を土台とし、社員一人ひとりが Value Creator として考え、行動し続けることで、その結果として、お客様や地域の皆さんから信頼され、新しい価値を提供し続ける会社になることを目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2034年度に売上高100億円を達成することを目標とします。

自社サービス事業を主軸にした事業ポートフォリオの転換を前提とし、新サービス投資・販売チャネル強化・採用育成費用など、未来への投資を大幅に高めていきます。

SIの強みを活かしつつ、サービス企業へ進化していくことで、持続的成長を実現させます。

課題

- ・業務効率化（AI活用による新たな開発・運用モデルの確立）
- ・技術領域拡大と顧客開拓（連携ベンダを広げ技術選択肢の拡大／顧客接点の自律的拡大）
- ・アカウント力強化（業界、事業全体を俯瞰した価値提供／将来像・経営課題起点での関係構築と中長期提案／営業とSEが一体となったアカウント推進体制）

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

【重点戦略①】SI事業の変革

これまでのSIの実績と強みを基盤に、技術選定の自由度とAIを活用したプロセス革新を通じて、SIビジネスの価値向上と効率化を実現します。

【重点戦略②】自社サービス事業の拡大

既存SI事業からのサービス化と、新規サービスの創出をします。

【重点戦略③】新しい価値を生み出せる組織・人員体制

組織改編、新しい人材・職種の育成・採用、異業種参入を行います。

実施体制

重点戦略①

顧客の上流から向き合う役割と、専門的な技術で実現する役割へキャリアシフトを行う

重点戦略②

開発投資を加速する、既存事業からのサービス化、マーケティングの強化や営業拡販の変革を行い、新規サービス創出につなげる

重点戦略③

技術戦略、営業戦略、人材戦略をそれぞれ設け、年度ごとフェーズごとに実現項目を定める

売上高100億円実現に向けた具体的措置

