

INOUE カーグウド



店舗外観

- 本社所在地：大阪府藤井寺市野中1-240
- 事業概要：オートバックス・買取大吉・タックルベリーのフランチャイズ経営
- 常時使用する従業員：250名
（グループ全体・2026年3月時点）
- 現在の売上高：47億円
（グループ全体・2026年3月期）
- 法人番号：6120101032676
- Web：<http://www.i-cargoods.com/>
<https://ever-change.net/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
井上 達勇

使命感経営と自己実現

「人生が楽しくなるモビリティライフを。」を原点に、当グループはオートバックス事業で培った地域からの信頼を礎に、リユース事業へと事業領域を拡大してきました。私たちが目指す100億円は、企業価値を高め、地域社会・お客様・社員・取引先から選ばれ続ける企業グループへ成長するための通過点です。2035年に売上高100億円を実現し、モビリティライフ事業とリユース事業を二本柱として、地域の雇用創出、社員の自己実現、地域社会への新たな価値提供を通じて、持続的に成長する企業グループを築いてまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

モビリティライフ事業とリユース事業を成長の両輪とし、M&A・新規事業・既存事業の深耕を組み合わせた持続的成長により、2035年売上高100億円を実現する。
また、企業価値の向上を通じて、次の成長を生み出せる経営基盤を構築する。

課題

- ・成長を担う経営人材・幹部人材の育成
- ・グループ経営基盤の統合とガバナンスの確立
- ・DXによる業務効率化と経営情報の一元化
- ・財務基盤・資本政策の強化による成長投資力の向上
- ・新規事業・M&Aを継続的に推進できる組織能力の構築

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ① **既存事業の収益力向上**：各事業の競争力を高め、既存店舗の生産性を向上させる。
- ② **新規事業への挑戦**：クルマ買取販売事業を新たな成長の柱として育成。
- ③ **M&A戦略**：事業シナジーを生む企業との連携・M&Aを継続し、事業規模と企業価値を拡大する。
- ④ **DX・設備投資**：DX・EV対応・データ活用への投資を進め、生産性と顧客価値を向上させる。
- ⑤ **人材投資**：経営人材・専門人材への投資を継続し、自律的に成長する組織を構築する。

実施体制

- ・経営幹部育成プログラムの整備
- ・グループガバナンスの確立と経営会議機能の高度化
- ・権限委譲を推進し、自律的な事業運営体制を構築
- ・グループ共通システムによるDX推進
- ・管理部門・バックオフィス機能の統合
- ・財務戦略・投資判断機能の強化

100億に向けた理想的な姿

100億円企業にふさわしい人材、組織、財務基盤、企業文化を築き、その結果として持続的な成長を実現します。
これからも「わくわくと感動を広げる」という理念のもと、地域社会とともに発展し続ける企業グループを目指します。

◆経営

グループガバナンスを確立し、自律分散型経営とM&Aによる持続的成長を実現している。

◆人・組織

経営人材を継続的に輩出し、各事業が自律的に成長する事業部制・カンパニー制を確立している。

◆事業

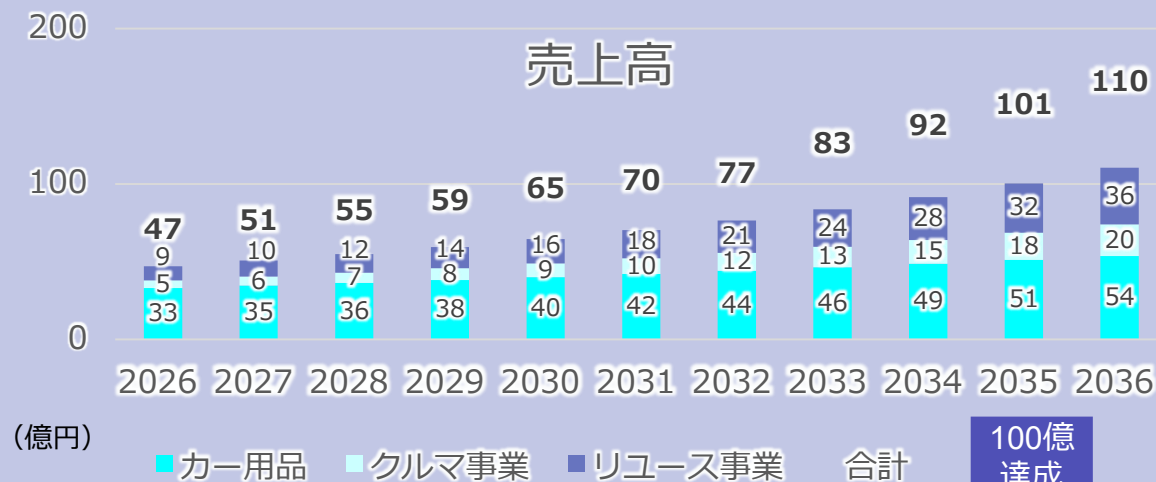
近畿圏を代表するマルチブランド企業として、高い競争優位性を確立し、新たな成長事業を継続的に創出している。

◆財務

高い信用力を基盤に成長投資を継続し、安定したキャッシュフローと企業価値を持続的に向上させる財務基盤を構築している。

◆経営基盤

DX・内部統制・人材育成をグループ全体で標準化し、高い生産性と統治品質を備えた企業グループとなっている。



株式会社
井上カーグウド

株式会社
エバーチェンジ