



主力商品 精密金型

○本社所在地：愛知県犬山市
 ○事業概要：特殊鋼・金型・自動車部品の設計・ファブレス製造・販売
 ○常時使用する従業員：48名（2025年12月時点）
 ○現在の売上高：89億円（2025年12月期）
 ○法人番号：7180001080851
 ○Web：https://www.meitoku.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
鷲野 敦司

「お客様満足100%以上を目指す」技術未来企業へ

当社は1965年の創業以来、特殊鋼を熟知した商社機能と精密金型の技術で自動車産業のものづくりを支えてきました。また、製造部門を分社化しファブレスメーカーとなることにより内製力と高度加工技術、そして人への投資を継続できる企業体質を築いてまいりました。既存事業を守りつつ非自動車・海外・新分野へ挑戦し幅広く展開することで、地域の雇用を守り社会に貢献できる取り組みを行う、社員が誇りを持って働ける事業を展開しています。そして、時代を先取りする柔軟で先進的な発想力・想像力を持ったトータルエンジニアリングで、お客様のどんな困りごとでも解決できるソリューションを提案可能な、お客様と共に未来を語り合い、イノベーションを起こしていける「お客様第一」企業として精進してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

10年後売上高倍増を目指し2027年に100億円達成を目指す。既存に加え、非自動車分野・新規事業との両利き経営を進める。



課題

- ・EVシフト等、自動車産業の更なる深堀り、構造変化への対応
- ・自動車業界以外の柱事業構築
- ・ユーザーニーズに応える高度な加工・設計技術と品質の強化
- ・原料・エネルギーコストの上昇と財務管理力の強化
- ・省力化・DX化による生産性向上（未来工場化）

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・EV・次世代モビリティ+非自動車分野への進出による事業領域の拡大
- ・3Dプリンター等による高付加価値・高難度加工品の受注拡大
- ・M&Aによる事業領域の拡大
- ・米国拠点を核とした海外受注の拡大

実施体制

- ・一貫体制（素材→金型→部品）による受注力の強化
- ・部品製造子会社の活用とM&Aによるサプライチェーンの強化
- ・省力化・DX化に資する設備投資の継続実施
- ・高度な加工・設計を担う技術人材の育成・確保
- ・BCP・健康経営による事業継続力の強化
- ・SDGs・リスクマネジメント体制の強化