



近江八幡店ショールーム

○本社所在地：滋賀県東近江市
 ○事業概要：LPガス販売・住宅建築設計
 ○常時使用する従業員：69名
 （2026年3月時点）
 ○現在の売上高：19億円
 （2026年3月期）
 ○法人番号：2160001010047
 ○Web：
<https://www.tanabe-energy.co.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
田邊 研人

地域の暮らしを支え、未来を創る住生活インフラ企業へ

私たちは、「すべてはお客様のために」の理念のもと、LPガス事業、リフォーム事業、水事業を通じて、お客様に安心・安全・快適な暮らしを提供し、生涯にわたり信頼されるパートナーを目指します。住まいに関する社会課題の解決や地域経済の活性化に取り組むとともに、社員一人ひとりの成長を支える教育環境と公正な評価・待遇を整え、働きがいのある企業を実現します。お客様・地域社会・社員との信頼を礎に企業価値を高め、持続的な成長を通じて、より豊かな地域社会の実現に貢献してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

当社は、2036年度に売上高100億円の実現を目標に掲げ、年平均20%程度の持続的な成長を目指します。LPガス事業で培った顧客基盤を基盤に、リフォーム事業を成長の中核とし、住まいと暮らしを支える総合生活サービス企業への発展を目指します。目標達成に向けては、人材の確保・育成、DX・AIによる生産性向上、サービス品質の向上、経営基盤の強化を重点課題と位置付け、持続可能な成長と企業価値の向上に取り組んでまいります。

課題

①リフォーム事業のブランド確立 ②多店舗展開を支える人材育成と採用強化 ③店長・幹部人材の計画的育成 ④DX・AIを活用した業務効率化 ⑤協力業者ネットワークの拡充 ⑥ガス顧客とのクロスセル強化 ⑦M&Aや事業提携による成長スピードの加速 ⑧品質管理と施工体制の標準化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

当社は、LPガス事業で築いた信頼を基盤に、リフォーム事業を成長の中核事業と位置付け、住まいと暮らしを支える総合生活サービス企業への進化を目指します。LIXILリフォームショップ50店舗体制を構築し、1店舗当たり年間売上2億円を目標に、売上高100億円を実現します。また、LPガス・水事業・住宅設備事業との相乗効果を活かした提案営業を強化するとともに、AI・DXの活用やM&A・事業提携を積極的に推進し、持続的な成長と企業価値の向上を図ります。

実施体制

100億円企業の実現に向け、本部機能の強化と店舗運営の標準化を進め、多店舗展開を支える経営基盤を構築します。また、人材育成と採用を最重要課題と位置付け、教育制度や資格取得支援、待遇改善を推進するとともに、AI・DXを活用した業務効率化と生産性向上を図ります。地域の協力会社との連携を強化し、高品質なサービスを提供できる体制を整えます。私たちは、売上100億円の実現を目的とするのではなく、その成長を通じて、お客様・地域社会・社員の豊かさに貢献し、地域に最も信頼される住生活総合サービス企業を目指します。

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです