

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
岡田 裕平

セールスとマーケティングを駆使し、無限の可能性を引き起こす

売上高100億円は、規模そのものを目的とするものではありません。当社の理念を、より多くの顧客の事業成長、地域・社会の課題解決、社員の成長機会と待遇向上へ具体化するための通過点です。セールスとマーケティングの力で、関わるすべての人の可能性を広げていきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2030年3月期の売上高100億円に向けて、当社が培ってきたセールス力、デジタルマーケティング力、人材育成力を基盤に、既存事業の高付加価値化とAIによる生産性向上を進めます。さらに、DX・エネルギー領域への事業展開とM&Aを通じて、新たな収益の柱を創出し、複数の成長エンジンを持つ企業へ進化します。

課題

- 人員依存型モデルによる供給量・利益率の制約
- サービス品質・生産性・顧客LTVの属人化
- 広告代理事業への収益集中
- 経営人材・事業責任者・専門人材の不足

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- 既存事業の高付加価値化・LTV最大化
顧客規模別のサービスレベルを定義し、広告運用・クリエイティブ・SEO/CRO・営業支援を統合提供
- AIネイティブ化による提供能力拡張
運用・分析・レポート・制作・営業活動を自動化・標準化し、AI広告運用ツール等をサービス化
- 新規事業・M&Aによる成長領域への展開
DX・エネルギー領域を中心に顧客基盤・専門人材・技術を獲得し、収益源を複線化

実施体制

- AI・業務改革
・横断PMOでAI広告運用ツール、制作・営業AI、業務プロセス再設計を推進
・マネジメント層向け大規模AI研修を実施
- 人材・組織
・経営チーム、事業責任者、専門人材の採用を強化
・階層別研修、標準業務、品質・生産性KPIを整備
- 事業開発・M&A
・代表直下組織で四半期ごとの事業ポートフォリオ見直し



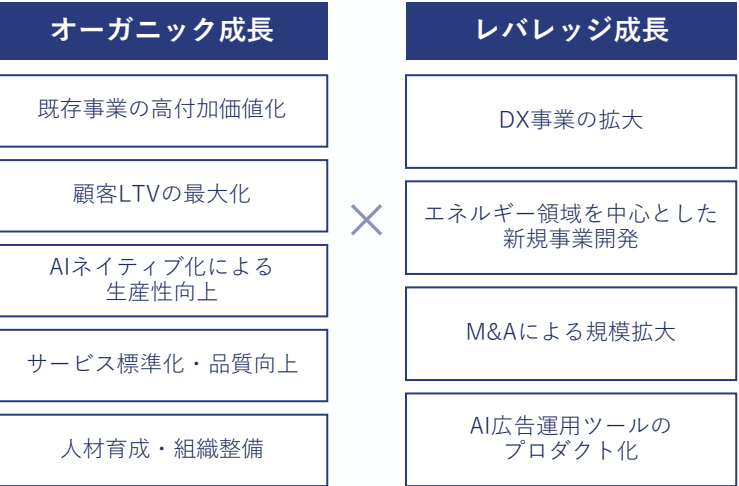
本社エントランス

- 本社所在地：
東京都千代田区富士見1-8-19
住友不動産千代田富士見ビル2F
- 事業概要：デジタルマーケティング支援、DXソリューションサービスの開発・提供
- 常時使用する従業員：70名
(2026年6月時点)
- 現在の売上高：40億円
(2026年3月期)
- 法人番号：6011501020570
- Web：<https://infinity-agent.co.jp>

売上高100億円実現に向けた売上推移シミュレーション（成長イメージ）

（単位：億円）

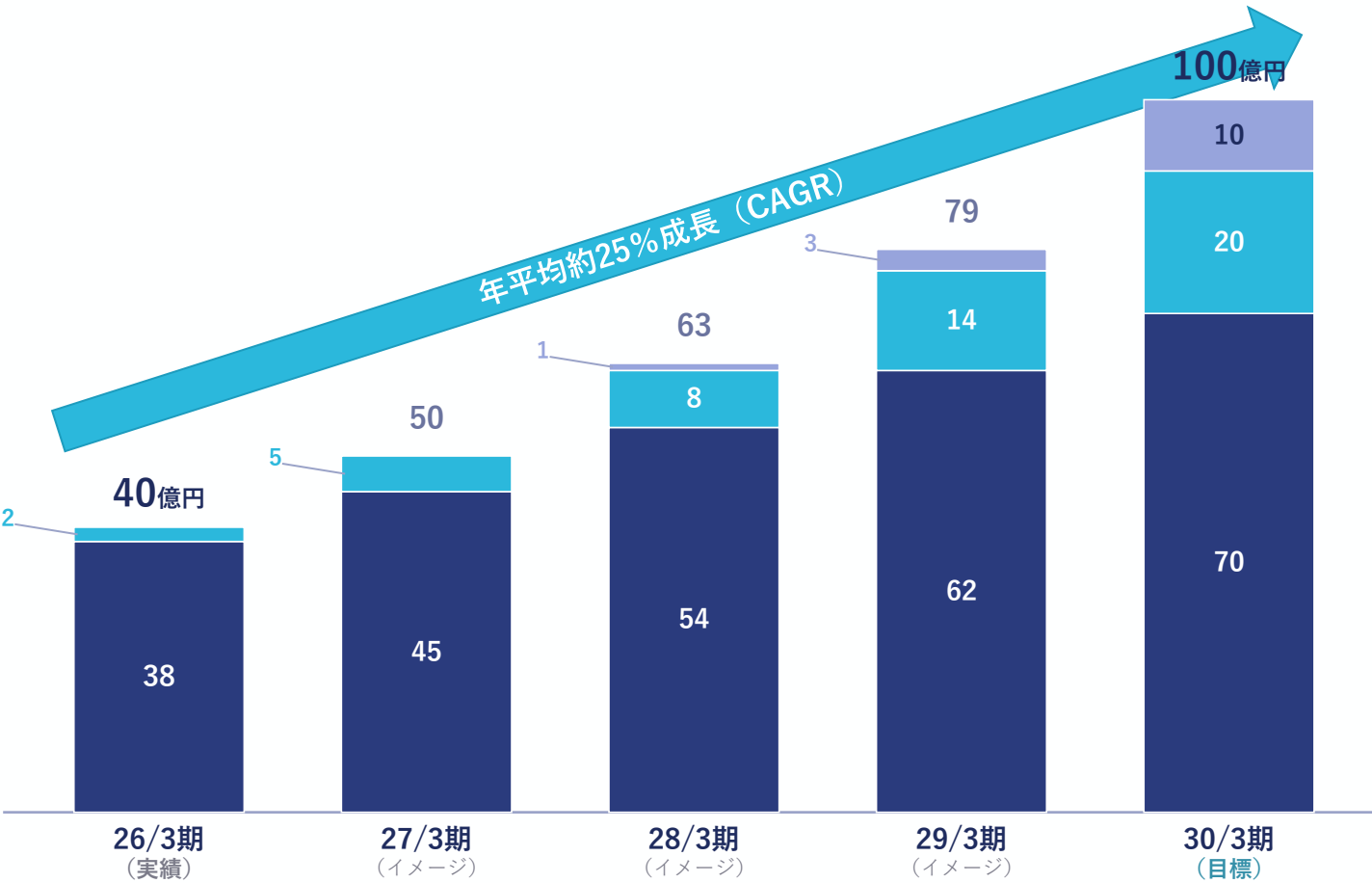
2030年3月期 売上高100億円



セールス × マーケティング × AI
～ 持続可能な成長の土台 ～

- DM事業 38億 → 70億
広告運用・クリエイティブ・SEO/CRO・営業支援／AI広告運用ツール
- DX事業 2億 → 20億
DXソリューション開発
- 新規事業 0 → 10億
M&Aによる新たな収益の柱

デジタルマーケティング事業 DX事業 新規事業（M&A）



※26/3期は実績、30/3期は宣言目標。27/3期～29/3期は年平均約25%成長を前提とした参考イメージであり、各年度の確定計画ではありません。
※M&Aの実行時期・規模により、事業構成比は変動します。