



新業態店舗 ITAGAKI EYEWEAR STUDIO

- 本社所在地：群馬県伊勢崎市本町4-26
- 事業概要：メガネ・補聴器・宝石販売
- 常時使用する従業員：200名  
(2026年4月時点)
- 現在の売上高：24億円  
(2025年9月期)
- 法人番号：9070001013110
- Web：https://www.megane-itagaki.co.jp/

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長  
板垣雅直

## 視生活文化を高める専門サービスと地域密着型店舗網を確立。

当社は創業以来、眼鏡・サングラス・補聴器の販売、修理、技術サービス、商品開発、教育事業、コンサルティング事業などを通じ、地域の視生活を支える専門店として発展して参りました。現在は高齢化の進展や視生活の多様化、紫外線増加、高温化により、専門技術の高度化、商品開発力の強化、補聴器サービスの充実、地域密着型店舗運営の深化が求められています。当社はこうした変化を成長機会と捉え、技術研修、商品開発、店舗サービス品質向上、視生活支援事業の拡充を進めています。創業100年を機に事業基盤を更に拡大強化し、持続的成長を実現するため、当社は2037年に売上高100億円を達成することを宣言します。今後も「視生活文化の向上とアイケア支援の拡大」に寄与する企業として価値提供を高め、地域社会に貢献し続けます。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

- 2037年の売上高100億円達成を実現する事業基盤の確立
- ・専門技術サービスの強化
  - ・商品開発力の向上
  - ・補聴器事業の拡充
  - ・コンサルタント型営業への基幹店舗の新設と既存店強化
  - ・地域創成型アイケア推進事業の実現
  - ・新事業へ参入強化と事業規模の拡大

### 課題

- ・専門技術向上に必要な教育体系と研修体制
- ・商品開発強化に必要な市場分析力と企画体制
- ・補聴器事業拡充に必要な設備整備と専門人材
- ・店舗網強化による地域サポート運営体制の強化
- ・アイケア支援拡大のための行政、学校、医療機関との連携強化
- ・FCビジネスへの参画とM&Aにて新事業、事業規模の拡大

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

- ・専門技術研修を強化しサービス品質を向上させる
- ・商品開発を推進し高品質で魅力ある商品を提供する
- ・補聴器事業を拡充し高齢者の視聴生活を支援する
- ・地域密着型店舗網を強化し顧客接点を拡大する
- ・教育体制を整備し人材力と専門性を向上させる
- ・FCビジネス・M&Aを通じた新業態への参入

### 実施体制

- ・技術部門と店舗部門の連携を強化しサービス品質を統一する
- ・商品開発部門を中心に市場分析と企画力を高める
- ・補聴器専門体制を整備し設備と技術を強化する
- ・店舗運営体制を最適化し地域戦略を推進する
- ・教育体系を整備し専門人材の育成を進める
- ・FCビジネスへの加盟とM&Aを通じた新事業を積極的に展開する