

100億宣言



株式会社ワコー（ステンレス鋼材卸売業）

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
永吉 哲也

お客様と共に歩み共に未来へ

当社はこれまで、ステンレス鋼材の卸売を通じて地域のものづくりを支えてまいりました。しかし、変化の激しい市場環境の中で今後もお客様のニーズに応え続けるため「卸売業」という枠組みから脱却し「高付加価値型鋼材加工販売業」へと進化します。お客様へより高付加価値な製品とサービスを届け、事業規模の拡大と高収益化を推し進めることで、得られた成果を社員の待遇改善や働きやすい環境整備へ還元し、全員が誇りを持って挑戦できる企業風土を築きます。事業の飛躍を通じて持続的な雇用創出と地域経済の活性化に貢献していきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2032年の売上高100億円達成に向け、新市場向け高付加価値品の販売を通じて年率30%程度の成長を目指す。



課題

- ・ステンレス卸売業から高付加価値型鋼材加工販売業への転換
- ・建設市場や造船市場などの新市場開拓
- ・大型かつ高精度な3次元／鋼材加工ニーズへの対応

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・工場の拡大と加工ラインの新設
- ・新市場（建設市場・造船市場）への販路開拓
- ・最先端の「大型レーザー加工機」などの新規設備導入

エンドユーザーへのステンレス鋼材の卸売だけでなく建設業や造船業への「一次加工済み部材」の直販体制を確立し、単なるステンレス卸売から顧客のニーズに合わせた高精度加工までをワンストップで提供できる「高付加価値型鋼材加工販売業」へとビジネスモデルを転換する

実施体制

- ・代表取締役社長をトップとした「新市場開拓プロジェクトチーム」を設置。
- ・製造部門にはレーザー加工機オペレーター経験者（または技術研修を修了した熟練工）を配置し稼働体制を整える。
- ・営業部門には建設・造船市場向け提案営業ができる人材を配置する。



本社工場

- 本社所在地：広島県廿日市市
- 事業概要：ステンレス鋼材の販売／研磨加工、ステンレス他各種金属溶接加工、強アルカリ電解水事業
- 常時使用する従業員：41名
（2026年8月時点）
- 現在の売上高：23億円
（2026年4月期）
- 法人番号：4240001028178
- Web：<https://wako-sus.com/>

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです