

MSK 武蔵産業株式会社



八王子本社

○本社所在地：東京都八王子市宇津木町
7 4 8 - 2

○事業概要：FA機器や工作機械、各種機械部品・工具の販売

○常時使用する従業員：73名
(2026年8月時点)

○現在の売上高：64億円
(2025年7月期)

○法人番号：3010101003880

○Web：https://www.msk634.co.jp/index.html

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



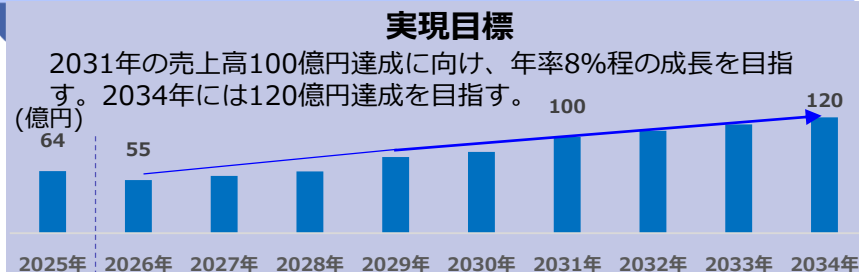
代表取締役社長
中島 始広

顧客満足向上や環境負荷低減のため、社会と共に成長する

当社は1966年の創業以来、機械工具商としてもものづくりの現場に多彩な商品をお届けしてきました。日本のものづくりはさまざまな環境の中でさらなる転換の真ただ中にありますが、当社もお客様企業とともに進化し、時代に即した価値創造に貢献していく所存です。

今後も各営業拠点を軸に常に新しい挑戦を続けることで、顧客満足を一層向上させ、100億企業へと成長してまいります。また、環境負荷低減のため、エネルギー使用の軽減や廃棄物削減も推進し、地域環境に貢献します。さらに、全国への更なる営業拠点の拡大により地域の新たな雇用を生み出すと共に、OJT・OFFJTを通じて人材を育成します。そして、増収・増益を原資として社員へ還元してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題



課題

1. 新規営業エリアの開拓・新規営業拠点の開設
2. 各営業拠点での営業担当者等の人材採用や育成、定着
3. さらなる増収策の検討・実行

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

1. 【営業エリア拡大】
未進出エリアである、信州や中国地方、東北地方へ新規出店。
2. 【人材採用】
転勤なし、かつ、増収・増益で確保した原資により賃上げをし、人材の採用・定着につなげる
3. さらなる増収策
 - ①【大型投資】本社兼研修施設を新築し、営業担当者増員・育成。商品用倉庫の新設
 - ②【M&A】同業・異業種を買収・統合し、成長させる

実施体制

1. 社長を責任者とし、本社・全国8営業拠点・総務経理部に至るまで、**全社的な取組**として実行
2. 今後5年程で、未進出エリアを開拓する営業拠点の整備
3. **一定の賃上げ**をし、**新規人員も確保**することで、100億を実現する人員体制を構築
4. 営業担当者を育成する**研修施設を新築**し、OJT・OFFJTの両方で人材の成長を後押しする体制を構築
5. 商品用の倉庫や、取引先向けのショールーム等も新設し、マーケティング・**営業体制を強化**