



主力製品：建築用塗料（外壁・屋根用）

○本社所在地：福岡県福岡市博多区

○事業概要：建築用塗料の開発・製造・販売（物販）、塗装店支援「プロタイムズ」（サービス）、「現場ポケット」「AP ONLINE」（IT）の3事業

○常時使用する従業員：379名

（2025年12月時点）

○現在の売上高：95億円

（2025年12月期）

○法人番号：3290001038792

○Web：https://astecpaints.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
菅原 徹

確かな品質・全国のパートナーとの絆・DXで、お客様の暮らしの未来に価値を提供する

アステックペイントは2000年創業の建築用塗料メーカーです。遮熱塗料など高付加価値塗料を全国約3,500社の塗装店へ直販し、「塗料メーカーの枠を超えて」物販・サービス・ITの3事業で塗装業界の課題解決に挑んでいます。「塗装業界のThe Everything Store」を目指し、100億円企業への成長を通じて、お客様・パートナー・社員とともに豊かな暮らしの未来を実現します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2026年の売上高100億円達成に向け、元請・アパート／マンション大規模修繕などの成長市場の開拓と、物販・サービス・IT各事業の拡大により、年率20%超の成長を目指す。

売上高100億円は2026年に達成予定。

100億円を通過点とし、最終目標である売上高300億円を2030年に達成予定。

課題

- ・元請・大規模修繕など成長市場での体制構築と施工品質の標準化
- ・全国のパートナー塗装店ネットワークのさらなる拡大
- ・DX（現場ポケット・AP ONLINE）の進化と生産体制の増強
- ・人材の採用・育成と経営管理基盤の強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

遮熱性・低汚染性に優れた高付加価値塗料の直販を核に、設備投資で生産体制を増強し、成長市場を開拓。

「プロタイムズ」による塗装店の営業・教育・経営支援と、DX（現場ポケット・AP ONLINE）で業界課題を解決。

海外展開の加速と新事業への挑戦により、「塗装業界のThe Everything Store」を実現。

実施体制

- ・物販・サービス・ITの3事業を軸に成長戦略を推進
- ・営業本部に成長市場（元請・大規模修繕等）の専任体制を整備
- ・AI・DX推進と経営管理基盤の強化を全社で展開
- ・ガバナンス体制の強化と人材の採用・育成を加速