



基幹校（備前自動車岡山教習所外観）

- 本店所在地：東京都豊島区
- 事業概要：自動車教習所の運営（普通車・二輪車教習等）。
- 常時使用する従業員：177名
（2025年8月時点）
- 現在の売上高：39億円
（2025年8月期）
- 法人番号：6013301019628
- Web：https://www.driver.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役会長
吉村 武大

安全運転を、次代へつなぐ

1965年の創業以来、勝英自動車学校は宮城・埼玉・千葉・神奈川・静岡・京都・岡山の6県1府11拠点で、地域に根差した教習所運営を通じて安全運転の担い手を育ててまいりました。売上高100億円企業への成長を通じて、教習所ネットワークの拡大と指導員をはじめとする社員の待遇改善を進め、地域と企業のお客様双方に安心と信頼をお届けしてまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2036年の売上高100億円達成に向け、現在6県1府11拠点の教習所網を16拠点規模まで拡大するとともに、合宿免許・高齢者講習等の周辺事業を強化し、年率平均13%程度の成長を目指す。

課題

- ・指導員の採用・育成体制の強化
- ・外国人指導員の採用強化および育成プロセスの構築
- ・M&Aによる教習所拠点拡大に伴う運営体制の構築
- ・稼働率向上に向けたDX投資（予約・教習管理システム等）
- ・合宿免許、高齢者講習等、周辺事業の商品開発

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・M&Aによる教習所拠点の展開（現在の6県1府11拠点から周辺エリアへ拡大）
- ・DX投資（オンライン予約・配車システム、AI教習者導入）による稼働率向上と入校者数拡大
- ・二輪専用コースの造成、高齢者講習や出張講習等、既存インフラを活かした周辺サービスの拡充
- ・外国人を始めとした、多様な免許取得ニーズへの対応

実施体制

- ・事業拡大のスピードに対応した人材確保を実現するため、指導員の採用チャネル多様化及び育成プロセスの効率化を推進する体制を整備
- ・地域金融機関・自治体等と連携したM&A・新規出店の推進体制を整備
- ・高齢者講習等の周辺サービス強化に向けた営業・カリキュラム開発体制の整備

売上高100億円実現の目標と課題（補足：売上高の推移）

売上高

