



株式会社
MRK工業



明和工場

- 本社所在地：三重県伊勢市
- 事業概要：橋梁・水門・産業機械等の大型製品・鋼構造物の製造
- 常時使用する従業員：43名
(2026年3月時点)
- 現在の売上高：10億円
(2026年3月期)
- 法人番号：4190001029396
- Web：https://mrk-kg.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
村木 峻

重い、大きい、難しいを、一社で引き受ける。

MRK工業は、橋梁・水門・産業機械・圧力容器など社会と産業を支える大型鋼構造物を手がけています。強みは、大型高難度製缶を可能とする高い技術と、設計・原寸から製缶・溶接・塗装・輸送・据付までを一社で完結させる一貫体制、鉄・ステンレス・アルミなど、マルチマテリアル対応です。私たちが引き受けるのは溶接工数ではなく、重量・材質・精度・納期・品質記録、そして現地で立ち上がるまでの責任そのものです。創業4期で売上高10億円・従業員43名まで伸びたのは、平均年齢36歳の技術者が誇りを持って働ける現場をつくってきたからです。大型高難度製缶のマザーファクトリーを三重県に築き、2032年に売上高100億円を達成します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2032年に売上高100億円を達成する。大型クレーンと海上輸送により、これまで分割せざるを得なかった超大型製品を仮組のまま出荷できる体制を整える。2030年に明和18億円・伊勢18億円・関東10億円の3拠点体制を確立し、大型高難度製缶のマザーファクトリーとなる。

課題

- ・超大型案件の引合いに生産能力が追いつかない
(現状は高さ12m・60tが上限)
- ・陸上輸送の限界。海上輸送なら仮組のまま送れるが、現状は分割が必須
- ・大手との直接取引を増やすための全国拠点化と、元請化に必要な設計機能
- ・板厚・箱物・容器加工への対応と、大型機械加工の内製化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・超大型製品を仮組のまま海上輸送し、一体で出荷・据付する。陸送の制約で受けられなかった水門・排水機場、橋梁、洋上風力など、国土強靱化と脱炭素で伸びる大型案件を取り込む
- ・一次加工用設備に投資を行い、切断から大型機械加工まで社内完結、納期と品質を自社で担う
- ・設計段階から参画し、製作・輸送・据付まで一括で請け負う元請型の受注へ転換。1件あたりの売上を倍増
- ・明和工場を第4工場まで拡張、伊勢工場、関東工場3拠点体制とし、大手との直接取引を全国で拡大

実施体制

- ・代表を中心に拠点別の責任者を配置し、明和・伊勢・関東の3拠点で役割を分担
- ・平均年齢36歳。募集をかけずに毎月1～2名が入社する採用力を活かし、有資格者による技術継承を推進
- ・鉄・ステンレス・アルミの溶接有資格者と非破壊検査により、品質記録まで一括で保証
- ・取引金融機関、設備メーカー、大手重工・ゼネコンと連携し、設備調達と資金計画を実行

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現の目標と課題

