



本社営業所外観

- 本社所在地：大阪府東大阪市
- 事業概要：各種タイヤ、アルミホイール、自動車用品販売、タイヤメンテナンス
- 常時使用する従業員：33名
(2025年8月時点)
- 現在の売上高：21億円
(2025年8月期)
- 法人番号：5122001008749
- Web：http://www.tireservice.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
石賀 良一

新しい価値と最高峰の技術で、運送業界の安全と成長に貢献

当社は「新しい価値を創造し、最高の商品と技術力で、お客様に喜びと感動を与え続ける」ことを理念としています。激変する運送業界において、お客様の期待を上回る創意に富んだサービスを提供し続けるには、まず意欲的な社員が安全かつ健康に働ける環境が不可欠です。本計画を通じて労働環境の抜本的な改善と生産性の向上を果たし、チームワークを最大化します。既存事業の確固たる基盤を活かしつつ、これまでにない高付加価値なサービス「新しい価値」を創出し、収益構造を変革します。さらには持続的な賃上げと人材育成を実現し、10年後には売上高100億円企業として、運送業界の安全と成長および地域社会の発展を力強く牽引する存在へと成長してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

- ・2035年に売上高100億円達成、年率17%程度の成長を目指す
- ・東大阪トラックターミナル至近での新拠点稼働によるキャパシティ拡大と、BtoB卸売事業のシェア拡大によりエリアのハブ機能を獲得する
- ・タイヤ交換作業の省力化（自動化）や有料保管ビジネスの確立により、持続可能な安定供給体制を構築する

課題

- ・十分な作業スペースを確保できる広大なピットの構築
- ・トラック用タイヤ交換作業の省力化（自動化）による労働環境の抜本的改善
- ・これまで実質無料化していたタイヤ保管サービスの有料化とストックビジネスの確立
- ・事業規模拡大と新店舗稼働を支える新規人材の採用、育成、および定着率の向上

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・新店舗および大型倉庫の建設と省力化設備導入による労働環境の改善、高付加価値サービスの確立
- ・BtoB卸売事業の深耕と、約2万本以上のキャパシティを活かしたタイヤ有料保管サービス（ストックビジネス）の収益化
- ・M&Aによる同業他社のグループ化や関連事業の取り込みを通じた、商圏の拡大と非連続な売上成長の実現
- ・確立した高収益モデルと知名度を活かした、他地域（広島エリア等）への広域展開・多店舗化による新規市場の開拓

実施体制

- 社内体制
 - ・売上100億達成に向けたプロジェクトチームの発足
 - ・新店舗の円滑な稼働に向けた人員配置
 - ・「技能エキスパート」「技能マイスター」を中心とした若手、新規採用者への技術指導体制の強化
- 社外体制
 - ・省力化設備の導入・メンテナンスを支援するメーカーとの連携
 - ・金融機関と連携した成長資金の調達と財務基盤の安定化