

100億宣言

Future Commonsense
LEADKONAN

株式会社リードコナン



本社 外観

○本社所在地：岩手県盛岡市

○事業概要：
ソフトウェア開発、ICTコンサル、
サーバーネットワーク構築、
セキュリティ対策構築 等

○常時使用する従業員：116名
(2026年9月時点)

○現在の売上高：22億円
(2025年8月期)

○法人番号：2400001001748

○Web：https://www.leadkonan.co.jp

株式会社リードコナン（情報サービス業）

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
伊東 正文

Future Commonsense 現在の非常識が「未来の常識」をつくる。

「ともに考え ともに歩む ITの架け橋」をビジョンに掲げ、枠組みにとらわれない発想とITの力で地域の「困った」によりそい、未来の社会や暮らしをより良くすることが私たちの使命です。100億企業への成長を通じて、お客様の「困った」を解決し、働き方や暮らしの改善に貢献するとともに、地元・岩手で働きたい若者の雇用の受け皿となり、地域に魅力ある仕事を増やします。そのために、健康経営や職場環境の充実に加え、従業員が学び挑戦できる環境を整え、一人ひとりが自ら学び・考え・行動するITのプロへ成長できる会社となることを目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

既存事業の成長と新事業の開発により2035年売上高100億円達成



課題

- ・事業規模の拡大に向けた業務基盤の整備・属人化の解消
- ・成長を支える人材の確保・定着
- ・既存事業の拡販に向けた販売・サポート体制の拡充
- ・既存事業に次ぐ収益源の確立
- ・人員増加に対応した職場環境・事業拠点の整備

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- 1. 業務基盤・組織力の強化**
 - ・AI活用・業務標準化等による生産性・品質の向上
- 2. 自律型人材の育成・働きがいのある環境づくり**
 - ・若手・中堅社員の育成と挑戦を後押しする仕組みの整備
 - ・事業拠点整備を通じた人材確保・育成環境の強化
- 3. 既存事業の圧倒的シェア獲得**
 - ・販売・アフターサポート体制を強化し、全国で導入先を拡大
- 4. 新たな収益の柱となる事業の創出**
 - ・成長事業・次世代事業・M&Aによる収益基盤の拡大

実施体制

- ・経営層主導による100億円達成に向けた成長戦略の推進
- ・人事・評価・研修制度を通じた人材育成体制の強化
- ・若手社員を中心とした新規事業創出体制の構築
- ・開発・販売パートナー（協力会社・販社網）との連携強化
- ・金融機関・コンサル等の外部リソースを活用したM&A推進体制の整備
- ・人事・評価・育成制度の構築、中期計画の策定

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです