



当社本社工場

- 本社所在地：岡山県津山市神戸553-4
- 事業概要：廃棄物リサイクル業、鉄スクラップ買取業
- 常時使用する従業員：15名
(2026年1月時点)
- 現在の売上高：48.7億円
(2026年1月期)
- 法人番号：6260001024594
- Web：https://www.ecoshoji.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



肩書 代表取締役
氏名 里川 圭佑

限りある資源を未来へつなぎ、循環型社会の実現に貢献する

当社は、「限りある資源を大切に」という考え方のもと、鉄・非鉄金属をはじめ、廃プラスチック、電化製品、中古機械及び農機具などの回収・買取・再資源化に取り組んできました。私たちの使命は、社会の中で役割を終えた物品を単なる廃棄物として処分するのではなく、適正な選別・加工・流通を通じて、新たな価値を持つ資源へと生まれ変わらせることです。今後は、地域に根差した誠実な事業姿勢を守りながら、取扱品目、回収地域、処理能力及び国内外の販売ネットワークを拡大し、地域と世界をつなぐ総合リサイクル企業への成長を目指します。資源循環の拡大と企業成長を両立させ、持続可能な社会の実現に貢献してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

当社は、2035年に売上高100億円を達成し、地域を代表する総合資源循環企業への成長を目指します。鉄・非鉄金属スクラップの回収・買取を基盤に、取扱品目の拡大、設備の増強、国内外の販売網の拡充を進めます。さらに、DXと人材育成を推進し、資源循環の促進と地域経済への貢献を実現します。

課題

- 売上高100億円の実現に向けての課題は以下6点です。
- ①スクラップ等の安定的な仕入れルート確保と回収エリアの拡大
 - ②取扱量の増加に対応する工場、車両及び選別・加工設備の整備
 - ③選別・加工の高度化による資源の付加価値と収益性の向上
 - ④国内外における新規販売先の開拓と販売網の拡充
 - ⑤事業拡大を担う人材の採用・育成とDXによる業務効率化
 - ⑥設備投資と成長を支える財務基盤及び管理体制の強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

回収拠点及び仕入れ先との連携を強化し、スクラップ等の安定的な調達と回収エリアの拡大を進めます。あわせて、工場、車両及び選別・加工設備への投資を行い、取扱量の増加と資源の高付加価値化を実現します。さらに、国内外の新規販売先を開拓するとともに、人材の採用・育成やDXによる業務効率化を推進します。これらの取り組みにより、回収から加工、販売までを一貫して行う事業体制を強化し、2035年の売上高100億円達成を目指します。

実施体制

代表取締役を責任者とする成長推進体制を構築し、仕入れ・営業、回収・選別・加工、国内外への販売、管理・DXの各業務を役割分担して取り組みます。売上高、仕入量、取扱量、販売単価、営業利益等の進捗を定期的に確認し、課題に応じて設備投資や営業戦略を見直します。また、事業拡大に合わせて人材の採用・育成を進めるとともに、金融機関、設備メーカー、専門家等の外部機関とも連携し、2035年の売上高100億円達成に向けて計画的に事業を推進します。