

100億宣言

遠藤工業株式会社（鉄工業）

遠藤工業株式会社



工場外観

- 本社所在地：静岡県三島市徳倉1131-9
- 事業概要：各種熱交換器用板金・プレス部品、工作機械用板金部品等の製造
- 常時使用する従業員：84名
(2026年3月時点)
- 現在の売上高：11億円
(2026年3月期)
- 法人番号：2080101005392
- Web：<https://endo-kogyo.info/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
遠藤 智

「こんなモノが欲しい」をカタチにします

当社は、長年培ってきた金属加工技術とものづくりへの真摯な姿勢を基盤として、お客様のニーズに応える高品質な製品を提供し、地域社会とともに持続的に発展する企業を目指します。
板金・プレス・溶接・塗装等の各工程における技術力を高めるとともに、各工程を一貫して対応できる生産体制を強みとして、お客様のものづくりを支える「なくてはならない企業」となることを目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2041年の売上高達成に向け、現在の主要事業である熱交換器関連部品、工作機械関連部品等の金属加工事業を基盤として、既存顧客との取引拡大、新規顧客の獲得、高付加価値案件の受注拡大を進め、板金・プレス・溶接・塗装等の複数工程を一貫して対応できる強みを活かし、単品部品の受注から、複数部品の組立・ユニット化等、より付加価値の高い受注への転換を進めます。

課題

- ・設備増強・更新・工程見直しによる生産能力の拡大
- ・事業規模の拡大に応じた人材確保と熟練技術者の加工ノウハウの次世代継承
- ・半導体関連設備など今後成長が期待される分野への新市場開拓
- ・品質・納期管理の徹底による大型案件への対応力強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・自動化・ロボット化の設備投資推進による生産性向上
- ・板金・プレス・溶接・塗装を一貫して対応できる強みを大きくアピールし高付加価値化
- ・強みを正しく伝える営業の育成による新市場開拓
- ・営業力を磨き成長分野へ進出、取引先の裾野を広げ、安定した受注基盤を築く

実施体制

- ・設備投資計画、人材確保計画、営業育成計画を策定し、経営者が横断的に統括し、成長戦略全体の舵取りをおこなっていく
- ・既存顧客の取引拡大、新規顧客の開拓、大型案件の獲得、成長分野への営業展開を柱に強化する
- ・上記の計画に対応できる生産体制の構築

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです