

Designing the Next.

TOPRISE
General Construction Consultant



本社外観

○本社所在地：新潟県新潟市秋葉区
川口2000番地

○事業概要：総合建設コンサルタント、
測量業、薬石浴サービス業、小売業

○常時使用する従業員：126名

（2026年9月時点）

○現在の売上高：17億円

（2026年4月期）

○法人番号：5110001007375

○Web：https://www.toprise.jp

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
大滝充司

新潟発の総合建設テクノロジーで、3D測量とドローン運用を進化させていく

トップライズは、新潟から世界へ挑む総合建設テクノロジー企業として、2036年に売上高100億円を目指します。現場で生まれる創意工夫を製品へと変え、AIとDX化で高収益な経営基盤を築き、M&Aも活用しながら事業領域を拡大していきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

「新潟から世界へ展開する総合建設テクノロジー企業となる」
3D測量を基盤とし、ドローン製造・販売、ソフトウェア開発・販売をし、建設に関する全てを自社で完結させる「総合建設テクノロジー企業」として、10年後の2036年に売上高100億円達成を目指す。また関連事業のM&Aについても前向きに取り組み、周辺事業やエリアを拡大していく。

課題

- ・「労働集約」から「知能集約」への転換
- ・「現場の知恵」のプロダクト化
- ・「勘」に頼らないリアルタイムな計数管理

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

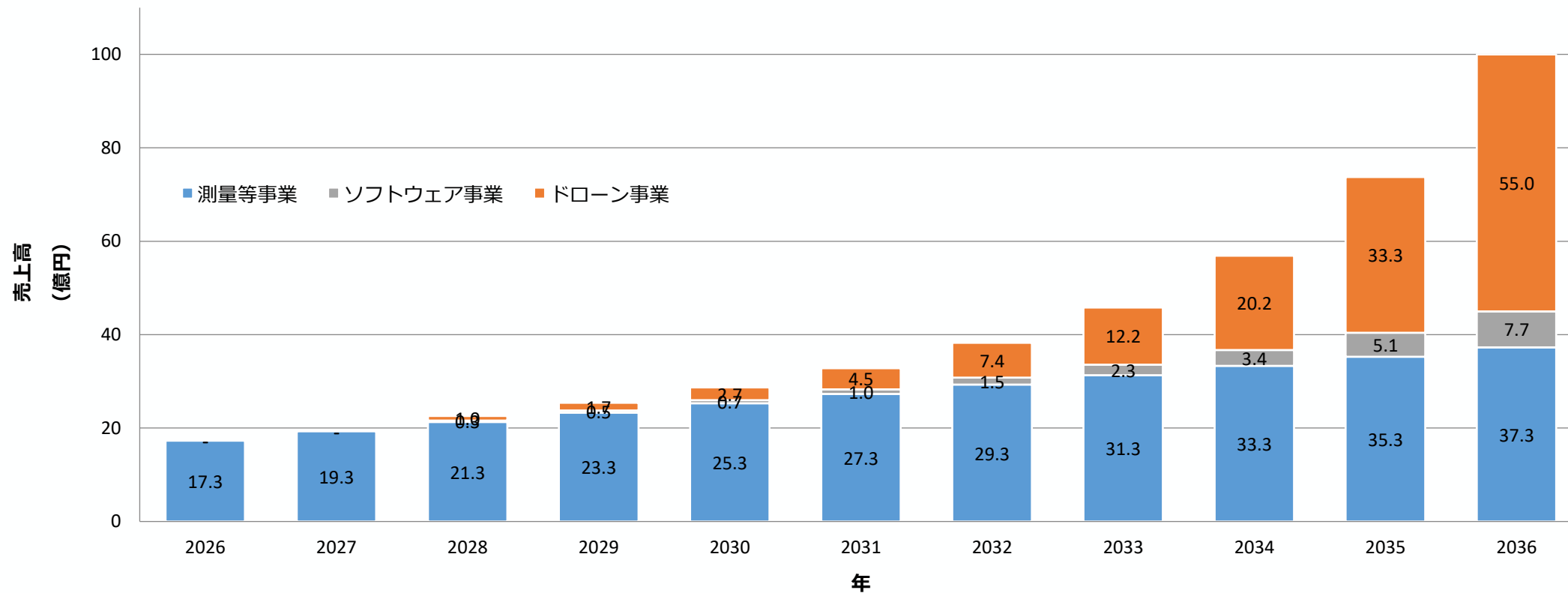
- ・現場の創意工夫を「製品」に変え、全国へ外販する従来の「請負型ビジネス」から、自社開発のハード・ソフトを売る「**プロダクト型**」へ発展させる。
- ・煩雑な事務作業を徹底して自動化し、原価や利益の精密なデータ分析を行い、バックオフィス部門が「作業」から「経営の羅針盤」へと変わる事で、無駄のない高収益体質を作り上げる。
- ・信頼と実績を持つ各地域の異業種他社と協業し、ドローン事業やインフラメンテナンスAIなど、トップライズ単独では到達できなかった「次世代の新規事業（全国展開）」へ共に挑戦する。

実施体制

- ・既存の請負事業を維持しながら、代表直轄のもとで「プロダクト化推進」「DX・経営管理」「アライアンス推進」の3機能を連携させ、新規事業、業務改革、協業展開を段階的に進める体制を整える。
- ・成果が見えた領域から順次専任化し、製品化・自動化・協業を経営企画や管理機能と一体で管理することで、全社として無理のない成長を実現する。

売上高100億円の実現に向けた推移計画

売上高100億円の実現に向けた推移計画



2028年：ドローン1.0億円、ソフトウェア0.3億円
2029年：ドローン1.7億円、ソフトウェア0.5億円

100億
達成