



般若工場

○本社所在地：愛知県江南市江森町中29
○事業概要：レアメタルスクラップ売買業務
○常時使用する従業員：13名
（2026年3月時点）
○現在の売上高：20.7億円
（2025年12月期）
○法人番号：8180002082887
○Web：https://www.yokoshiro.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
角田 賢二

資源の価値を高め、循環の未来をつくる。

私たちは、取扱いの約70%を占めるタングステン系超硬工具のリサイクルを強みに、使用済みレアメタルの正確な分析と高度な加工を通じて、限りある資源に新たな価値を生み出します。市場の変化やお客様のニーズを的確に捉え、「クイックレスポンス&ハイクオリティ」を磨きながら、商社機能と加工機能の両面から迅速かつ柔軟に応える企業を目指します。今後は、新たな保管・加工拠点の整備と国内外の調達・販売ネットワークの拡大を進め、レアメタル循環の規模を拡大することで、売上高100億円企業への成長を実現し、資源循環型社会への貢献をさらに高めていきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

当社は、2034年に売上高100億円の達成を明確な目標とし、年平均成長率22%を見込んで事業を推進します。この成長を実現するため、取扱量の拡大、加工・選別機能の高度化、国内外の調達・販売網の強化を進め、生産性と収益力を高めます。これにより、売上規模の拡大と安定した収益基盤の構築を目指します。

課題

- ・取扱量拡大に対応する保管・集荷能力の不足
- ・作業動線の制約による処理能力・生産性の頭打ち
- ・在庫滞留に伴う資金負担・在庫回転率の低下
- ・加工スペース不足による高付加価値化・取扱量拡大の制約
- ・レアメタル相場への依存による収益変動リスク

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・新倉庫整備による保管・受入能力の拡大
- ・工程最適化による処理能力・生産性の向上
- ・リードタイム短縮による在庫回転率の向上
- ・加工スペース・設備拡充による加工能力・取扱量の拡大
- ・分析・選別・加工高度化による高付加価値販売の拡大
- ・国内外の調達・販売網強化による商圏・取引量の拡大
- ・商社・加工機能の融合による収益基盤の安定化

実施体制

- ・代表取締役を責任者とする全社推進体制を構築
- ・営業・仕入・加工・物流部門の横断連携を強化
- ・新倉庫稼働に向けた役割分担・業務フローを明確化
- ・売上高、取扱量、在庫回転率、加工売上等をKPI管理
- ・KPIに基づき設備・業務・人員配置を継続的に改善

代表取締役の統括の下、各部門が連携し、KPI管理と現場改善を一体的に進め、100億円企業への成長を実現します。