

100億宣言

ゼニスベンチャー・ホールディングス株式会社（事業承継・経営支援業）



**ZenithVenture
Holdings**



北海道全域に広がる事業承継
ネットワークの将来イメージ

- 本社所在地：北海道名寄市西五条南7丁目15番地
- 事業概要：北海道を中心とした後継者不在企業等の事業承継、承継企業への経営支援およびグループ経営
- 常時使用する従業員：65名
(グループ全体・2026年9月時点)
- 現在の売上高：11.7億円
(グループ全体・2026年4月期)
- 法人番号：1450001014440
- Web：https://www.zvh.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役 CEO
藤田 純

地域の企業を100年先へ繋ぐ

ゼニスベンチャーホールディングスは、北海道に根差し、後継者不在などの課題を抱える地域企業を事業承継し、その事業や雇用を次の世代へつないでいく会社です。北海道に深くコミットし、地域との信頼関係を大切にしながら、承継後も成長できる経営基盤を整え、地域に必要とされる企業を100年先へ残していきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2032年にグループ売上高100億円を達成し、2035年には30社・売上高150億円規模の企業グループを目指す。
北海道に根差した事業承継型M&Aを継続し、承継企業の持続的な成長を通じて、地域に必要とされる企業を次世代へつないでいく。

課題

- ・継続的なM&A案件の発掘・実行体制の強化
- ・PMIを担う経営人材・次世代経営者の確保と育成
- ・財務、管理会計、DX、採用等のグループ共通基盤の整備
- ・各社の地域性を活かしながら収益力・生産性を高める仕組みづくり

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・北海道に特化した事業承継型M&Aの継続実行
- ・承継後のPMIによる収益力・生産性の向上
- ・グループ内の顧客基盤・ノウハウ・経営資源の相互活用
- ・「承継 → 成長 → 再投資 → 次の承継」の循環によるグループ拡大
- ・地域に必要とされる事業領域への継続的な展開

実施体制

- ・CFO・CHRO・DX/IT・経営企画等を共有するCXOシェアリング体制
- ・承継企業ごとの経営ボード形成とチーム経営への移行
- ・管理会計・経営会議・情報共有によるグループ横断の経営管理
- ・次世代経営者の採用・育成・登用
- ・金融機関・土業・専門家との連携によるM&A・PMI支援

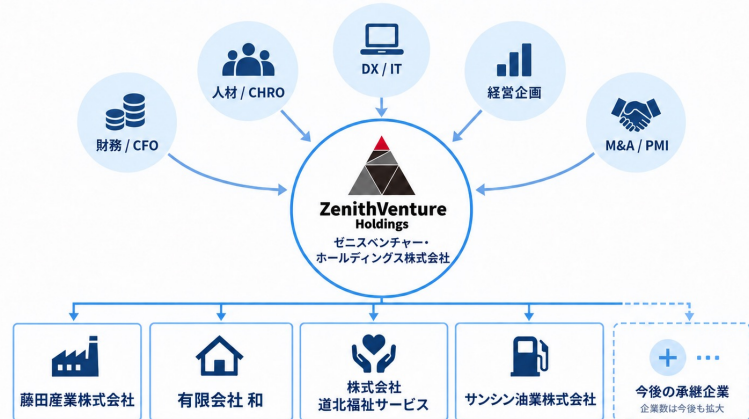
※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現目標とグループ体制

北海道における事業承継を継続しながら、各社の独立性や強みを活かし、ゼニスがCFO機能をグループ横断で提供することで持続的な成長を支えます。
2032年の売上高100億円を通過点とし、2035年には30社・売上高150億円規模の企業グループを目指します。

ゼニスが目指すグループ体制

各社の独立性を活かしながら、経営リソースをCFOシェアリングで支える

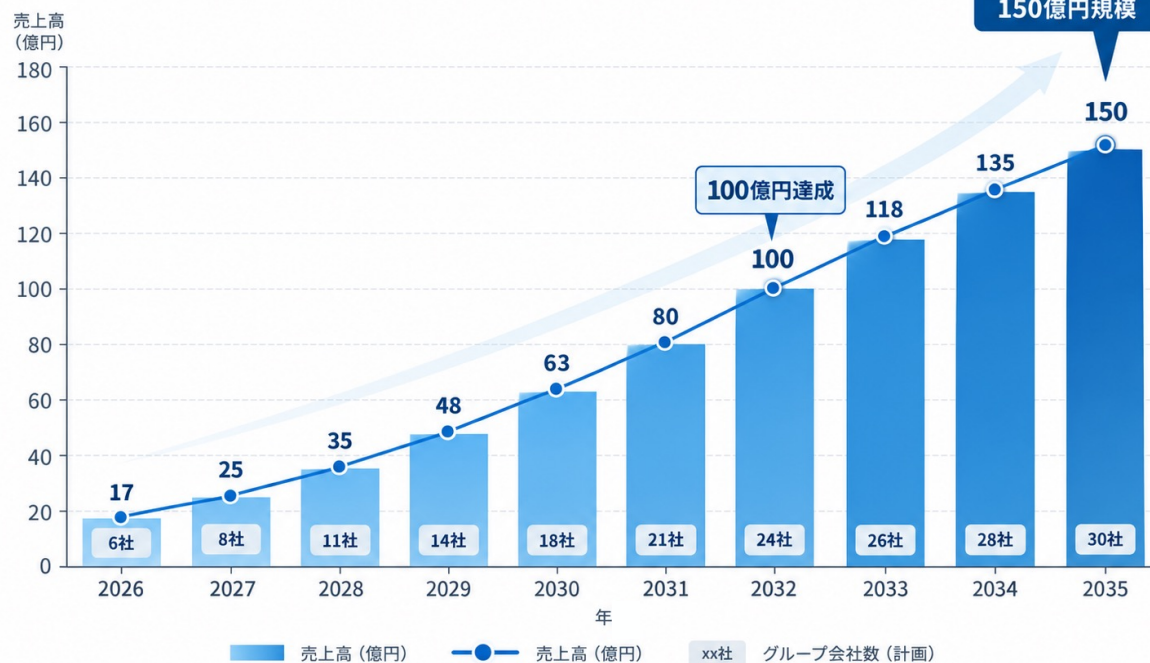


各社の現場力 × ゼニスの経営支援 = 地域企業の持続的成長

※グループイメージ図

グループ売上高計画

2035年30社体制に向けた成長ロードマップ



仲間を増やし、ともに成長し、2035年 30社・150億円の実現を目指します