



守谷営業所（選別・加工の拠点）

- 本社所在地：東京都墨田区
- 事業概要：銅・アルミ等の非鉄金属スクラップの選別・加工・販売、産業廃棄物の中間処理
- 常時使用する従業員：8名
(2026年10月時点)
- 現在の売上高：20億円
(2025年10月期)
- 法人番号：7010601012774
- Web：https://www.tagokinzoku.com

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
田子 政夫

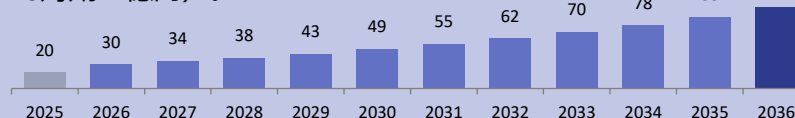
選別の力で、金属資源を次のものづくりへ

銅をはじめとする非鉄金属を、品質を保証した原料として、必要な量だけ、必要なときに、安定して届ける。メーカーの溶解炉にそのまま入れられる品位まで仕上げる選別の技は、1947年の創業以来、お客様に選ばれてきた当社の誇りです。この信用を守りながら、新しい拠点と技術で選別の力を伸ばし、国内の資源循環を軸に、海外原料も加えて供給力を高めます。成長の成果は社員の待遇と働く環境に還元し、地域とともに歩む100億円企業を目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2036年に売上高100億円を達成する。2026年10月期の見込み約30億円を起点に、年率約13%の成長を目指す（グラフは各年10月期・億円）。



課題

- ・新拠点の能力を早く生かすための、取引先との連携による集荷力の強化
- ・一人ひとりの負担を減らし、品質を安定させる選別の自動化・AI活用
- ・調達拡大に向けた、契約・決済・品質確認の体制づくり
- ・成長を担う人材の育成・採用と、待遇・働く環境の継続的な改善
- ・相場に左右されにくい収益構造（選別受託など）の確立

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・長年の強みである銅・銅合金で、メーカーへの直接納入を拡大し、品目も広げる
- ・新拠点の稼働で混合スクラップ（ミックスメタル）の選別能力を増強し、以降も需要に応じて選別体制を段階的に整える
- ・AI・センサー選別と設備の自動化で、一人ひとりの負担を減らし、高品位な選別を実現
- ・国内の仕入先や既存の取引先との関係を土台に、海外からの調達も加えて、安定した集荷を実現
- ・取引先との連携による集荷と選別受託を広げ、取扱量を拡大

実施体制

- ・代表取締役社長のもと、取締役を推進責任者とする成長推進チームを設置
- ・社内からの登用と採用で、選別・調達（貿易）・管理の体制を段階的に整え、各責任者を育成
- ・社内システムとAIを活用し、受入から出荷までをデータで管理
- ・取引金融機関、設備メーカー、貿易・労務の専門家と連携して推進