



取扱商品例

- 本社所在地：東京都墨田区
- 事業概要：各種中古ブランド品及び関連商品の仕入、販売
- 常時使用する従業員：54名
(2026年9月時点)
- 現在の売上高：45億円
(2026年3月期)
- 法人番号：7010601051442
- Web：<https://diletto.co.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
山田 登

日本品質の価値を世界へ

Dilettoは、日本で大切に使われてきたブランド品を、厳格な真贋判定と日本品質の商品化を経て、世界各国のお客様へお届けしています。小売店舗と海外バイヤー向け卸売、海外EC販売を軸に、リユースを通じた循環型社会の実現に向けて貢献します。
売上高100億円の達成過程における成長を通じて社員一人ひとりが専門性を高め、成長と待遇向上を実感できる会社を目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2028年3月末時点で売上高100億円を達成する。2026年12月開業予定の浅草店を加えた小売店舗（原宿・浅草）の拡販と、米国市場を中心とした海外バイヤー向け卸売・海外EC小売の拡大を軸に、売上高100億円台へ拡大し、以降も年率10%程度の成長を目指す。

課題

- ・世界観と体験価値を高めた魅力的な店舗づくり
- ・取扱商品数の増加に対応する管理体制の構築
- ・販売拡大を支える仕入量確保、仕入チャネルの多様化
- ・米国市場における現地販売体制の構築
- ・在庫増加に伴う運転資金の確保と、財務基盤の強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・浅草店「Brand Street Tokyo」の開業（2026年12月）
- ・原宿店「Mix THINKS」の売場改装による魅力向上（2027年中計画）
- ・米国市場を中心とした、海外ホールセラーへの卸売と海外向け大手EC販売サイトによる海外EC小売の拡大
- ・仕入チャネルの多様化による商品調達量の拡大
- ・商品管理システム開発・導入による管理体制の強化

実施体制

- ・原宿店の売場改装で魅力ある売場をつくり、浅草店とあわせた2店舗の運営体制を構築
- ・語学力・営業力を備えた人材を中心に、米国市場向けの海外営業体制を強化
- ・仕入人材育成を含め仕入体制を強化し、仕入チャネルを拡大
- ・拡大する商品調達量に対応できる商品管理システムを開発・導入し、管理業務を効率化

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです