



第二石油株式会社



主な業務内容 デリバリー給油

- 本社所在地：兵庫県姫路市
- 事業概要：石油卸・販売業及び輸送
法人向け燃料供給事業
- 常時使用する従業員：11名
(2026年9月時点)
- 現在の売上高：25億円
(2026年3月期)
- 法人番号：9140001065400
- Web：
<https://www.dai2sekiyu.com/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
竹内 十郎

燃料もライフライン

燃料がなければ、建設現場・物流・地域産業は止まってしまいます。当社は「燃料を販売する企業」ではなく、「地域のライフラインを支える企業」として責任をもって事業に取り組んできました。今後は、新拠点を中心に燃料供給拠点を拡充しM&Aも活用しながら県内に安定した燃料供給ネットワークを構築します。これにより配送効率と供給力を高めるとともに、より収益性の高い法人向け小売・デリバリー給油やガソリンスタンド事業を成長させ、持続的な事業基盤を築いていきます。また、社員にも新たな役割と活躍の場をつくります。若いうちは現場で経験を積み、将来は拠点運営など、年齢・経験・得意分野に応じて長く活躍できる会社を目指します。100億円という目標は単なる規模拡大ではありません。「お客様の事業を止めない」「社員が安心して働き続けられる」「地域のライフラインを守り続ける」そのための成長として売上高100億円を実現します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

姫路・播磨地域を起点に新たな中核拠点を整備し、将来的にはM&Aを通じて兵庫県内に燃料供給拠点を拡大します。各拠点を相互に活用することで配送効率と安定供給力を高めるとともに、卸売中心の事業構成から、高収益な法人向け小売・デリバリー給油及びガソリンスタンド事業の比率を高め、収益力の向上を図ります。これらにより2036年の売上高100億円を実現します。

課題

- ・高収益な小売・デリバリー給油を拡大するための新拠点整備
- ・大型トラックを主要顧客とするガソリンスタンド事業の確立
- ・兵庫県内の配送型石油販売会社を中心としたM&A候補先の開拓
- ・多拠点化による配送効率・燃料供給力向上の仕組みづくり
- ・身体的負担の大きい配送業務に依存しないキャリアパスの整備
- ・拠点長・教育担当・M&A先管理者等の次世代経営人材の育成
- ・事業拡大に対応する採用・教育体制の構築

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・姫路地域に本社・配送・備蓄機能を集約した新中核拠点の整備
- ・収益性の高い法人向け小売・デリバリー給油事業の拡大
- ・大型トラック向け軽油販売を軸としたガソリンスタンド事業の確立
- ・兵庫県内の配送型石油販売会社を中心にM&Aの実施
- ・M&A先・提携先・顧客先タンク等を活用した分散型燃料供給網の構築
- ・供給拠点の多拠点化により配送効率・災害対応力・収益性の向上

実施体制

- ・社長及び中核社員を中心とする「100億円実現チーム」の設置
- ・若手社員を対象とするデリバリー給油を通じた現場対応力・顧客管理力・判断力の育成
- ・経験を積んだ社員の教育担当・新拠点責任者・M&A先管理者への登用
- ・年齢・体力・適性に応じたガソリンスタンド運営、教育、管理業務等へ職域の拡大
- ・事業拡大に伴う採用強化による、売上100億円達成時点で100名規模の組織体制構築

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現の目標

