100億宣言

株式会社トータルオフィスネットワーク（卸売業）



福岡本社

〇本社所在地：福岡県福岡市中央区
〇事業概要：OA機器の卸売・販売・メンテナンス、総合レンタル業、家具及び什器の製造・販売、不動産・オフィス内外装工事
〇常時使用する従業員：６３名
（2026年10月時点）
〇現在の売上高：３３億円
（2025年10月期）
〇法人番号：6290001029178
〇Web：https://www.toner-ton.com/main/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
今村 太洋

オフィスをフルパワーに この時代に確かな輝きを

私達は、『信頼なき中には成功はありえず』という理念のもと、複合機販売を主軸としたオフィスインフラサービスや不動産、レンタルの各事業を通じて、お取引先様と共にお客様の事業活動を支えてきました。
社員のやりがいと幸せ指数の最大化を追求し、その活力と確かな技術力をもってお客様のオフィスに潤いと活気を届け、ともに成長と成功へ導きます。
“1人の100歩ではなく100人の1歩”この考え方を組織運営の根幹に据え、社員一人ひとりの力を結集し、社会に新たな価値を提供し続ける１００億円企業を目指してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

社員の成長と働きがいを企業成長の原動力とし、人的資本への積極的な投資と組織力の強化を推進します。
既存事業の競争力強化と新たな市場価値の創造に加え、M&Aを通じて事業基盤を拡充し、持続的な成長を実現します。
２０３６年の売上高１００億円達成に向け、２２期売上高３５億円を起点に、年平均１１．０%の成長を目指します。

課題

・積極的な人材採用・定着・育成と社員の働きがいの向上
・マネジメントを担う次世代リーダーの育成
・複合機販売に依存しないＩＴ・ＤＸ関連商材の収益源の多角化
・既存顧客の深耕と新規顧客獲得による市場シェアの拡大
・継続的なストック収益の最大化
・Ｍ＆Ａ、事業拡大に対応した体制構築とガバナンスの強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

人的資本への積極的な投資を成長戦略の中核に据え、採用力の強化と人材育成を通じた組織基盤の拡充を推進します。
人員体制を計画的に強化するとともに、専門知識や提案力を備えた人材育成を進め、市場シェアの拡大を図ります。
また、既存の顧客基盤と各事業で培ったノウハウを活用し、高付加価値サービスの創造と継続契約型ビジネスの拡充により、収益源の多角化とストック収益の最大化を目指します。
さらに業務提携やＭ＆Ａを積極的に検討し、事業領域と商圏の拡大を図り、持続的な成長を実現します。

実施体制

・採用、人材育成、新サービス開発、販路拡大を重点施策とした部門横断型の推進体制の構築
・中長期の事業拡大を見据えた計画的な採用体制の整備と活躍を支える職場環境の充実
・次世代リーダー育成制度の構築による専門性・マネジメント能力の向上と経営理念の継承
・部門間の知識、ノウハウおよび顧客、市場情報の共有による新サービスの企画と販売体制の構築
・経営陣によるM&Aにおける投資判断、統合管理体制の整備

※本宣言は企業自身がその責任において売上高１００億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

100億宣言

株式会社トータルオフィスネットワーク（卸売業）

売上高100億円実現の目標と課題

1–2年目｜2027–2028

人的基盤の強化

採用計画・採用チャネルの整備
働きがいと定着率の向上
階層別教育と理念の浸透

3–5年目｜2029–2031

市場シェアの拡大

提案力強化と新規顧客開拓
既存顧客への提案領域拡大
新サービスの企画・販売

6–8年目｜2032–2034

成長モデルの拡張

次世代リーダーの登用
継続契約・ストック収益の拡大
業務提携・M＆Aと統合推進

9–10年目｜2035–2036

100億円の実現へ

商圏・サービス領域の拡大
全社KPI・ガバナンスの定着
売上１００億と持続的成長

