100億宣言

キャリアエイペックス株式会社（トータルモビリティサービス業）

CARRIER APEX
The apex at the shortest distance



キャリアエイペックス株式会社 本社

〇本社所在地：北海道札幌市白石区
〇事業概要：新車・中古車販売、自動車整備、自動車板金、レンタカー業、ロードサービス業
〇常時使用する従業員：13名
（2026年9月時点）
〇現在の売上高：16億円
（ 2026年5月期）
〇法人番号：8430001074265
〇Web：https://carrierapex.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
藤原　貴宏

自動車業界のファーストコールカンパニーへ

当社は札幌市の車両整備を起点に、法人向けPDI(納車前検査・納車前整備)・点検・整備・板金・自動車輸送・ロードサービス・レッカーへ事業領域を広げ、自動車の各業務に対して一気通貫のサービスを展開しております。
今後は、北海道の物流の拠点である千歳市に最新かつ各事業を集約する工場を建設し、車両の導入から運用、入替、再流通までを一貫して支える企業へ成長し、北海道内の車両を「受け入れ、整え、支え、循環させる」中核企業を目指します。創出した付加価値を社員の賃上げとして還元・就労環境の充実に充てることで、地域雇用を力強く牽引する100億企業への飛躍を実現します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

千歳新工場の稼働による整備事業のキャパシティ増強、販売事業の受注拡大・輸出事業強化により、年率40%程度の成長を目指し、2034年に売上高100億円達成。



課題

- 大口の法人車両を一括して受け入れる拠点の不足
- PDI・点検・整備等が個別の取引となっている事業構造
- 車両入替・売却需要を販売・再流通収益へ繋げる体制の強化
- 車両の取扱量拡大に対応する人材・管理体制の強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- 北海道千歳市に大型車両ロジスティクスセンターを整備し、大口法人案件の受入能力を拡大
- PDI（納車前検査・納車前整備）を起点に、点検・整備・板金・事故対応までを継続取引化
- 法人顧客の入替車両を集約・選別し、仲介、自社仕入、BtoB販売・輸出等へ接続
- M&Aを活用し、貴重な整備人材を効率的に雇用しながら、業務提携等にも取り組むことで、各事業の不足機能や顧客基盤を獲得し、確立した事業モデルを展開する。

実施体制

- 代表取締役を責任者とし、営業・整備・管理・流通からなる横断的な100億円成長チームを組成し、人員・KPIを一体管理する。
- 積極的な採用活動に加え、M&A先の従業員を継続雇用することにより、必要な人員を確保する。
- 物流・ディーラー・レンタカー・中古車販売事業者等との連携を強化し、不足する機能を地域内ネットワークで補完する
- 整備士資格をはじめ、事業運営に必要な資格取得や社内教育を支援し、定型業務と専門業務の分業を進めながら専門人材の能力向上を図る

※本宣言は企業自身がその責任において売上高１００億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです