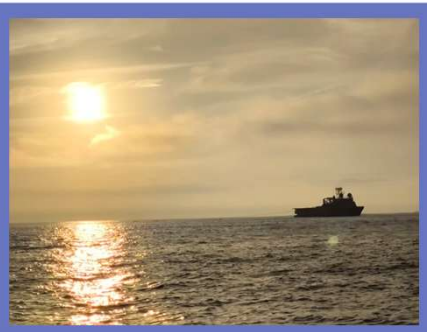
100億宣言

サイスガジェット株式会社（海洋調査事業・USV事業）

SEISGADGET



海洋調査・OBS開発製造・USV

〇本社所在地：東京都大田区
〇事業概要：海洋調査、OBS開発製造、関連機器販売、USV導入・運用支援
〇常時使用する従業員：30名
（2026年10月時点）
〇現在の売上高：11億円
（ 2026年1月期）
〇法人番号： 7010801023349
〇Web：https://www.seisgadget.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
上田 至高

難題を解決する集団を創り、挑む。

後発の海洋調査会社である私たちは、他社とは一味も二味も違う存在でありたいと考えています。地に足をつけながらも、常に一歩先、二歩先を見据え、新たな挑戦を続けていきます。自社開発の海底地震計（OBS）は、その挑戦の一つです。開発・製造から実際の海洋調査までを自社主導で一貫して手掛けることで、ユニークなビジネスモデルを築いています。USV（無人水上艇）事業も幾度となく壁にぶつかりながら、一つひとつの課題を乗り越えてきました。さらに大きなことに挑戦し、成功へとつなげていきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2035年1月期に売上高100億円の達成を目指す。
海洋調査事業とUSV事業の2本柱で成長する。
2027年1月期は売上高30億円を見込み、浅海域地震探査、OBSの量産・海外展開と国内でのUSV導入拡大を進める。

課題

専門人材の採用・育成、OBSの製造・検査能力、USVの複数隻運用体制を強化する。大型案件に必要な外注先と運転資金を確保し、工程・品質・採算を管理する。商社売上は横ばいから緩やかな成長を見込む。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

【海洋調査事業】OBSの開発・製造・検査設備への投資を進め、機器性能と供給力を強化する。これにより、大規模探査や複数案件への対応力を高める。機器開発から製造、調査、データ処理までの一貫体制を磨き、知財戦略と海外展開により、受注機会と収益基盤を拡大し、浅海域の地震探査で確固たる地位を築く。
【USV事業】国内の導入拡大を見据え、導入支援から実証試験、運用支援・受託へ展開する。

実施体制

代表者が計画を統括し、事業責任者と管理部門が売上・利益・投資・人員・資金を管理する。国内外の協力企業・専門技術者へ業務を委託し、当社が技術判断と工程・品質管理を担う。採用・育成では創意工夫と挑戦を重視する。

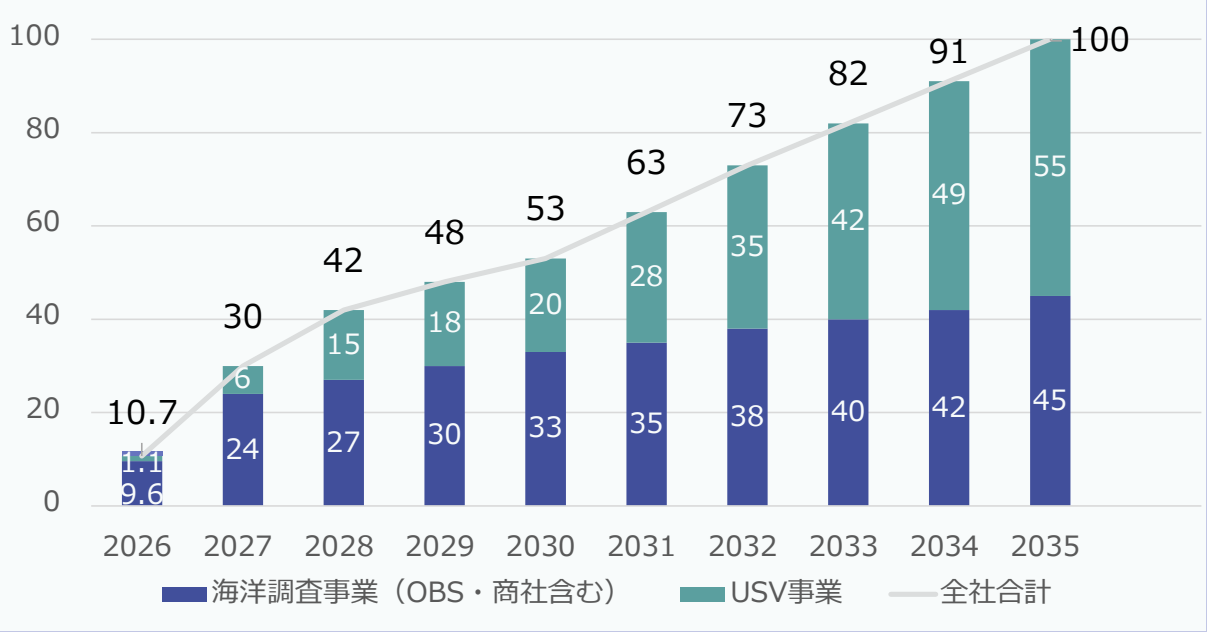
※本宣言は企業自身がその責任において売上高１００億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

サイスガジェット株式会社（海洋調査事業・USV事業）

2本柱の成長戦略と売上計画

2035年1月期に売上高100億円へ

全社売上高の推移（億円）



各年1月期。2026年は実績（事業別は概算）、2027年以降は予測。

海洋調査事業（OBS製造・商社業を含む）

浅海域の大型調査案件の継続受注に向け、独自の調査手法とOBSの性能向上で競争力を高める。製造・検査工程の標準化と増産により、品質を安定させ、調査対応力を強化する。現場の知見を製品改良に反映し、知財を活用した海外販売・海外調査を拡大する。商社売上は横ばいから緩やかな成長を見込み、調査分野を増収の主軸とする。



USV事業（導入・実証試験・運用支援）

国内で広がる無人水上艇の導入需要を捉え、導入支援から実証試験、運用支援・受託へ展開する。国内企業との協業と専門人材の育成により複数隻の運用体制を整え、継続的な収益基盤を築く。



成長を支える体制　創意工夫と挑戦を重視した採用・育成と国内外のパートナー連携を進め、安全・品質・工程・採算を管理し、技術力を高めて成長を支える。