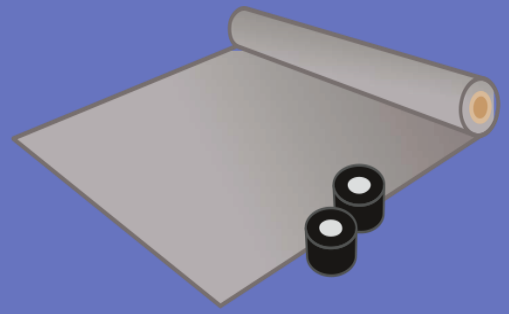
100億宣言

株式会社九州テクノ工販（卸売業）

KYUSHU テクノ工販



ターミダンシート（防蟻・防湿シート）

〇本社所在地：福岡県那珂川市中原5丁目49-1
〇事業概要：防蟻シート販売・工事
〇常時使用する従業員：14名
（2026年10月時点）
〇現在の売上高：17億円
（ 2026年6月期）
〇法人番号：6290001066741
〇Web：なし

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
川尻　邦久

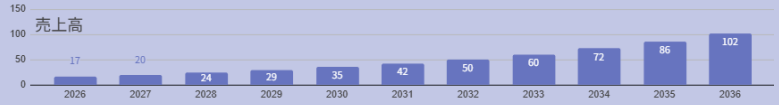
住まいと暮らしの安全・安心を守り、持続可能な社会の実現に貢献する

弊社は、累計約8万棟・全国400社以上の採用実績と「事故率0%」という圧倒的な品質信頼性を強みに、これまで新築市場を中心に成長を続けてまいりました。売上高100億円の達成に向け、これまでの新築向け「ターミダン工法」の標準化推進に加え、新たに「保証付きベイト工法」を全国展開し、国内に膨大に存在する既存住宅（ストック市場）の保全需要を強力に獲得してまいります。新築・既存住宅の両領域において、住まいの価値を守る日本トップクラスのシロアリ防除・予防ブランドへの飛躍を目指します。
建物の長寿命化、メンテナンス負担の軽減、そして化学薬剤の使用を抑えた環境負荷の低減を追求し、全国の工務店様とともに、安心で持続可能な住環境の実現に貢献してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2036年に売上高100億円を達成する。（年率約20%の持続的成長）
新築向け「ターミダンシート／テープ」の供給拡大に加え、新たに「保証付きベイト工法」を全国展開。新築・既存住宅の両市場を網羅する総合シロアリ対策ソリューションを構築し、100億円企業へ飛躍する。



課題

・大手ビルダー・ハウスメーカー・瑕疵団体での標準採用に向けた提案力・供給体制の強化
・保証付きベイト工法の認知向上および新築・既存を網羅する営業チャネルの開拓
・保証付きベイト工法の全国的な施工・サービス提供体制の構築

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

・**新築市場の深耕**
「事故率0%」の実績を強みに、ターミダンシート工法の標準仕様化を大手ハウスメーカー・瑕疵団体への推進。
・**既存住宅市場への参入**
安心の長期保証を付与した「ベイト工法」を全国展開し、保全需要を獲得。
・**全国ネットワークの強化**
全国ネットワークを強化し、新築・既存双方の施工、定期点検・保証アフターフォローをワンストップ対応を整える。

実施体制

・**施工トレーニング・資格制度の整備**
全国の施工精度を均一化し、事故ゼロの品質を維持・展開する。
・**DXによる保証・アフター管理の効率化**
顧客・保証情報をデータベース化・DX化を推進、迅速な対応と確実な品質管理体制を確立。
・**既存住宅（ベイト施工）推進部門の新設**
専門部署を立ち上げ、統括・開拓人材を配置。

※本宣言は企業自身がその責任において売上高１００億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです