100億宣言

# 関西礦油株式会社（石油製品小売業）

関西砿油(株)



弊社SS

〇本社所在地：山口県宇部市
〇事業概要：ガソリンスタンド4か所の運営、車検・自動車販売・リース、24時間フィットネスジム4店舗の運営、電力販売
〇常時使用する従業員：61名
（2026年10月時点）
〇現在の売上高：24億円
（ 2025年3月期）
〇法人番号：6250001003120
〇Web：https://kansaikouyu.com/

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
岡部憲治

### エネルギーと健康で、山口の暮らしを支え続ける

創業から70余年、宇部・山口の暮らしを燃料で支えてきた当社は、ガソリンスタンドが淘汰される時代にあって、地域のエネルギー供給拠点を守り抜くと同時に、フィットネス・カーライフ・電力・広告へと事業の柱を広げ、2036年に売上高100億円を目指します。次の世代への承継を機に、社員が誇りと安心を持てる待遇を実現し、地域から「あってよかった」と言われる会社であり続けます。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

2036年に売上高100億円を達成（年率約14%の成長）。
ホールディングス化で経営体制を強化し、営業体制の整備とDX化を進めながら、SS・フィットネス事業を伸ばし、カーライフ・電力・広告の新規事業に取り組む。

### 課題

・人手不足（整備士・店舗スタッフの確保）
・DX化の遅れ（社内システム・バックオフィスの効率化）
・社員教育（承継後の事業を担う人材の育成）
・車の電動化・自動運転化の動向への対応

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

①フィットネス：2027年に5店舗目を出店、会員数4,000名→8,000名
②SSのアフター強化：車検年2,000台→4,000台、車販売年10台→500台、リース年100台→300台
③EV普及への備え（整備士の確保・指定工場の設備対応）とSSのM&A
④電力販売・広告事業の拡大と、全部門でのDX・AI化

### 実施体制

・持株会社体制のもと、現社長が財務・M&Aを、次期社長が事業運営を統括
・フィットネス事業はゴルフ練習施設と合わせて新店舗を展開
・新たなコンサルタントによる社員教育の強化と、バックオフィスの人員強化により、営業と整備に集中できる体制をつくる
・石油元売との連携を強化し、車販売所を開設

※本宣言は企業自身がその責任において売上高１００億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

# 関西礦油株式会社（石油製品小売業）

## 売上高100億円実現の目標（事業別の積み上げ）

・既存のSS事業は、セルフ化と電化対策を進めながら23億円から28億円へ伸ばす。
・フィットネス事業は、2027年にゴルフ併設の5店舗目を出店し、以降も順次出店。会員数を4,000名から8,000名に増やし、売上を約3億円（2026年8月期）から10億円へ伸ばす。
・新たな柱①カーライフ：車販売所の開設とアフター強化（車検年4,000台・車販売年500台・リース年300台）で22億円。
・新たな柱②電力・広告：電力会社との提携による電力販売と広告事業で15億円。
・新たな柱③M&A：後継者不在SSなどのM&Aで25億円。これらにより2036年に売上高100億円を達成する。

