株式会社アドバコーポレーション（卸売業）

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
野見山　明

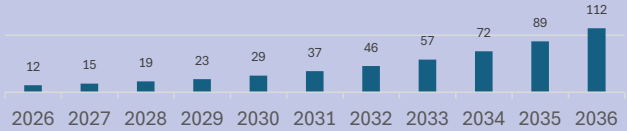
「出会えて良かった」と思っていただける会社を目指します

当社は、理美容商材の卸売を通じて、理美容室・サロン等の美容関連事業者へ必要な商品を安定的に提供してまいりました。
今後は、これまで培ってきた販売力と取引先ネットワークを最大限に活用し、既存商品の販路をさらに拡大することで、事業規模の大幅な成長を目指します。
特に、新規取引先の開拓、既存顧客への販売拡大、販売地域の拡大、販売チャネルの多様化を進め、より多くのお客様に当社取扱商品を提供できる体制を構築してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

既存商品の販路拡大を成長の中心に据え、2036年の売上高達成に向け、年率25%程度の成長を目指します。



課題

① 新規販路の開拓
② 既存顧客への販売拡大
③ 販売地域の拡大
④ 営業体制の強化
⑤ 物流・在庫管理体制の強化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

① 美容業界中心から理容・エステ業界へ進出し益々の顧客増をはかる。② 既存顧客に対する取扱商品の拡大を進め、1社当たりの取引額を高める。③ 現在の主販売エリアに加え、自社ECサイトにより新たな地域への営業展開を進め、全国的な販売網の構築を目指す。④ 販路拡大を実現するため、営業人員の確保・育成を行い、組織的な営業活動を可能にする。⑤ 売上規模の拡大に対応するため、仕入れ・在庫・物流体制を強化し、安定した商品供給を実現する。

実施体制

① 展示会などへ参加し新規顧客の増加をはかる。
② 営業活動を強化し、新たな理美容関連事業者の販売店、卸先等との取引を拡大する。
③ 自社ECサイトの・サイト訪問者数増加施策・SNS運用・SEO対策などを行っていく。
④ 売上高100億円の実現に向けて、営業人員を計画的に増強するとともに、社員教育・営業ノウハウの標準化を進めます。
⑤ 販売量の増加に対応できるよう、商品管理、在庫管理、物流体制、受発注業務等の効率化・高度化を進めます。





本社外観と社屋内の写真

〇本社所在地：広島県広島市南区
〇事業概要：理美容室・サロン等の美容関連事業者様への美容商材卸売
〇常時使用する従業員：28名
（2026年10月時点）
〇現在の売上高：12億円
（ 2026年6月期）
〇法人番号：6240001016197
〇Web：https://www.adva.jp/

※本宣言は企業自身がその責任において売上高１００億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです